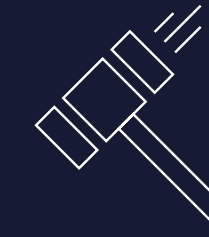




מצגת משקיעים

לסיכום שנת 2024



הבהרה משפטית

מצגת זו הוכנה על ידי אי.בי.אי בית השקעות בע"מ ("החברה") והיא נועדה לשם הצגה של מידע בלבד והיא אינה מחליפה את הצורך לעיין בכלל הדיווחים המפורסמים על ידי החברה לציבור לרבות דוחות כספיים והדוח התקופתי של החברה לשנת 2024. אין לראות במצגת זו חוות דעת, הצעה, המלצה או יעוץ/שיווק לרכישה ו/או החזקה ו/או מכירה של ניירות ערך ו/או שירותים או מוצרים של או מטעם החברה. מצגת זו אינה מהווה תחליף לייעוץ/שיווק השקעות המתחשב בנתוניו וצרכיו המיוחדים של כל אדם והיא אינה מהווה הצעה לרכישת ניירות ערך של החברה ואין לפרשה כהצעה כאמור. המוצג במצגת זו הינו על דעת הכותבים ומשקף את הבנתם נכון למועד המצגת. נושאים שונים המובאים במצגת זו, הכוללים תחזיות לרבות תחזיות הנוגעות לפעילות קבוצת קפיטל וחבר הבורסה בשנת 2025, הקמת קרן ליטיגציה וקרן Data centers, האסטרטגיה בנוגע לאפליקציית IBI SMART ומידע אחר המתייחס לאירועים ו/או לעניינים עתידיים, שהתממשותם אינה ודאיים ואינה בשליטת החברה, הינם מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך תשכ"ח-1968, המבוסס על הערכותיה הסובייקטיביות של הנהלת החברה המתבססות על נתונים ומידע המצוי בידי החברה במועד עריכת המצגת. התממשותו, או אי התממשותו של מידע צופה פני עתיד תושפע, בין היתר, מגורמי סיכון המאפיינים את פעילות החברה, מקבלת אישורים רגולטוריים במידת הנדרש וכן מהתפתחויות בסביבה הכלכלית ובגורמים החיצוניים המשפיעים על פעילות החברה, אשר אינם ניתנים להערכה מראש, ואשר אינם מצויים בשליטת החברה לרבות הסדר הנושים בנטו, שינויים טכנולוגיים, טעמי משקיעים והתממשות גורמי הסיכון של החברה.

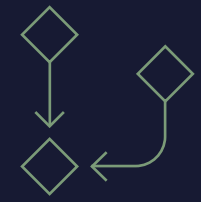
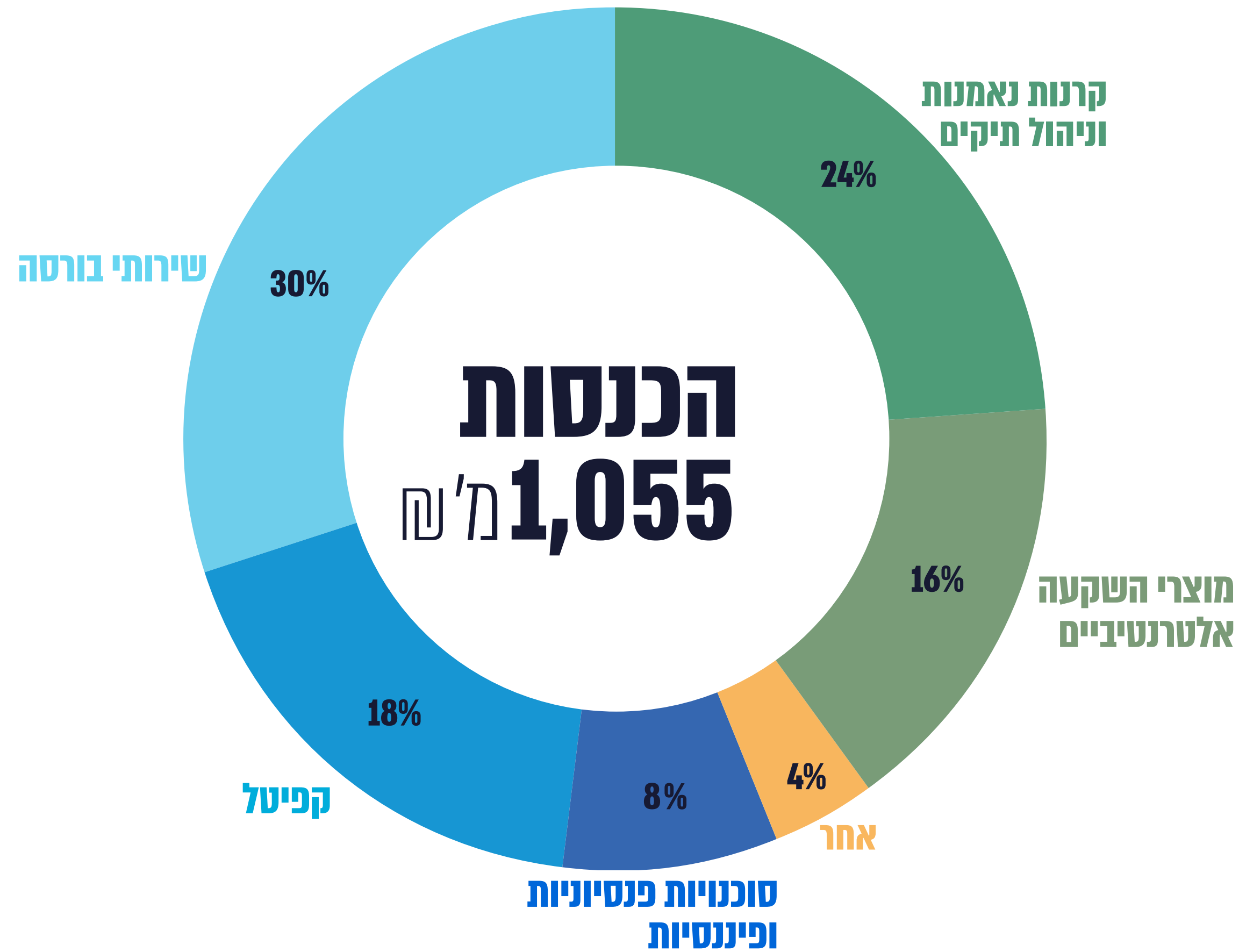
ובו בית השקעות

שירותים ומוצרים פיננסיים במגוון תחומים ייחודיים



שני מגזרי על מובילים עם פעילויות מגוונות

יוצרים גידור מובנה לתנודתיות בשוק ההון



40%

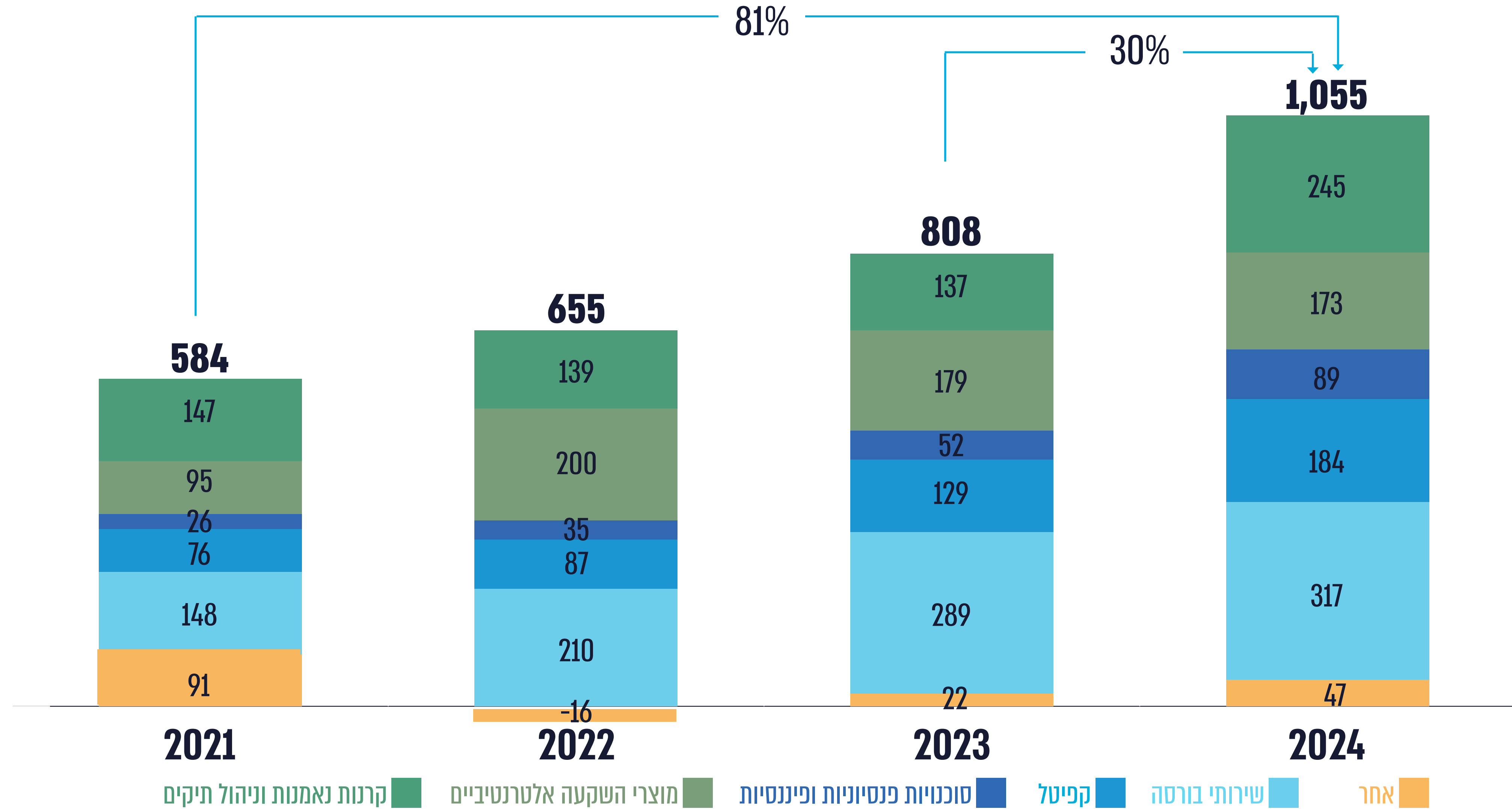
מוצרים פיננסיים



56%

שירותים פיננסיים

צמיחה מגוונת ויציבה בהכנסות לאורך השנים



ביצועים חזקים והתרחבות בפעילות - סיכום 2024

הכנסות שיא לשנת 2024 ולרבעון הרביעי

- ◆ בשנת 2024, 1.05 מיליארד ש"ח - צמיחה של 30% בהכנסות ביחס לשנת 2023
- ◆ ברבעון רביעי, 312 מיליון ש"ח - צמיחה של 59% ביחס לרבעון המקביל אשתקד

צמיחה חדה ב-EBITDA

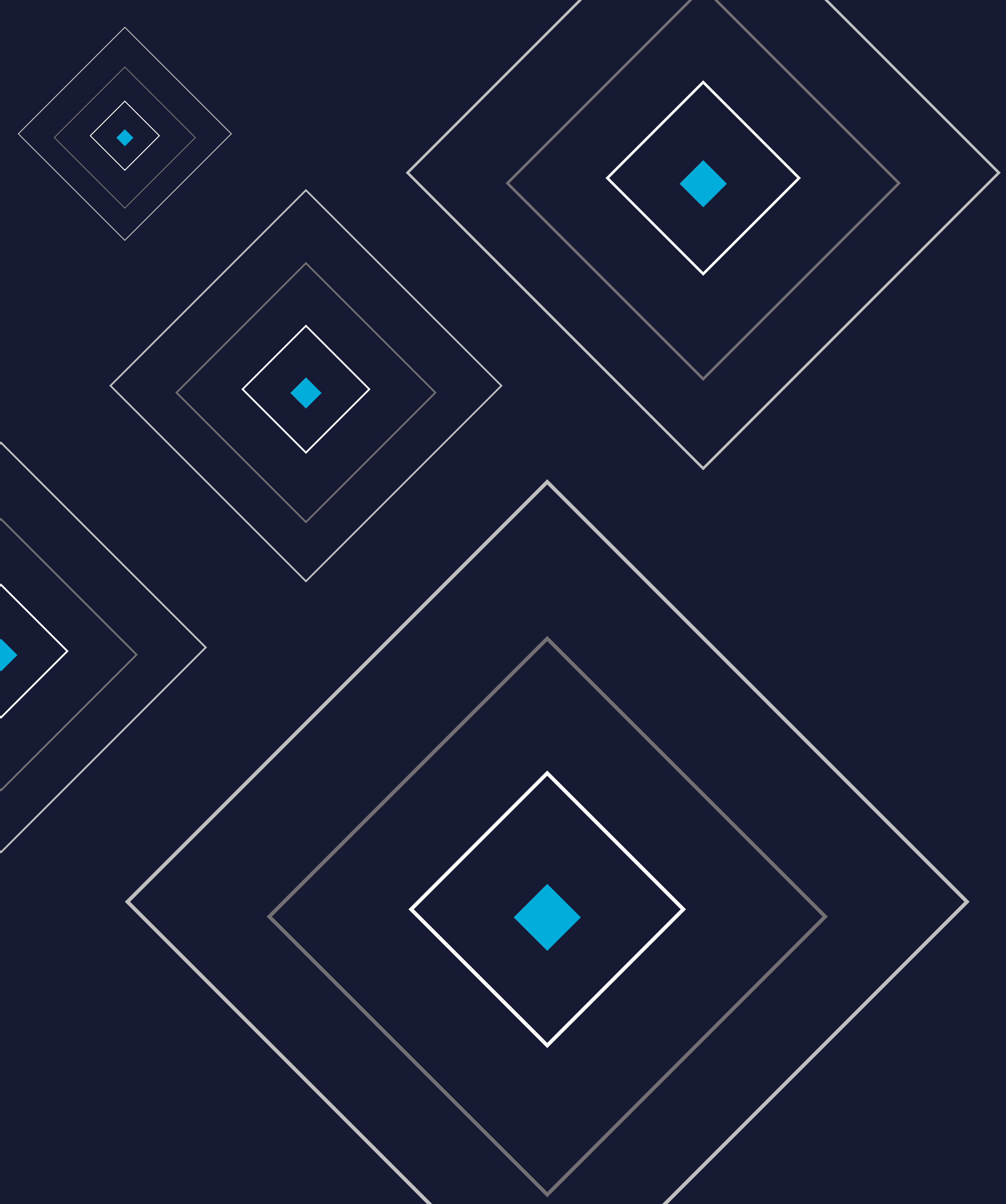
- ◆ בשנת 2024, 353 מיליון ש"ח - צמיחה של 20% ביחס לשנת 2023
- ◆ ברבעון רביעי, 93 מיליון ש"ח - צמיחה של 84% ביחס לרבעון המקביל אשתקד

פעילויות חדשות

- ◆ הושקה פעילות קבוצת קפיטל באפליקציית SMART
- ◆ הוקמו 2 קרנות השקעה פרטיות בחוב - פלקון: היקף נכסים של כ- 150 מיליון ש"ח, אטלנטיס: היקף נכסים של כ- 185 מיליון ש"ח (נכון ל-1.3.25)
- ◆ הוקמה קרן גידור נוספת - IBI Total Return, שהצטרפה לשלושת קרנות הגידור מסדרת ראם קרנות גידור, המנהלות יחד כחצי מיליארד ש"ח (נכון לסוף 2024).
- ◆ הונפקו 19 קרנות נאמנות חדשות, ביניהן 4 קרנות גידור בנאמנות

מהלכים אסטרטגיים - עסקאות מרכזיות ב-2024

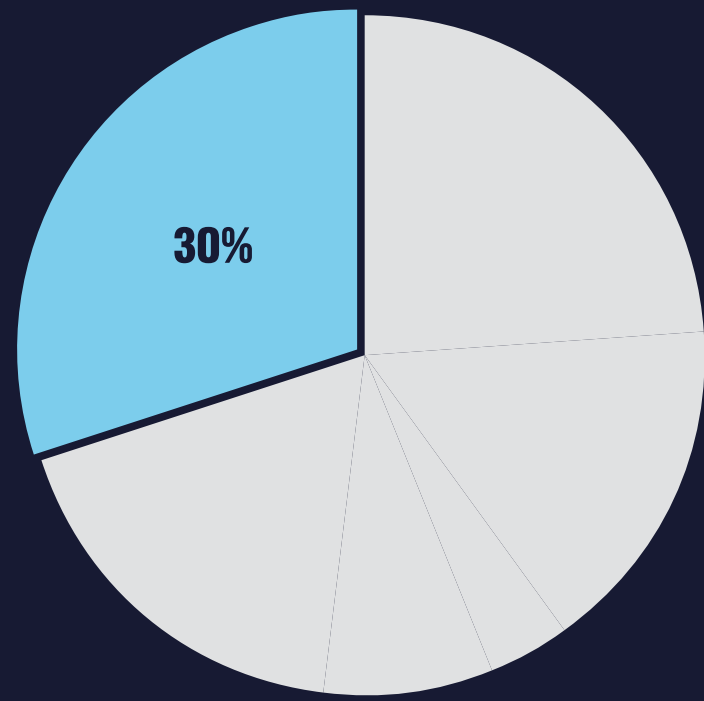
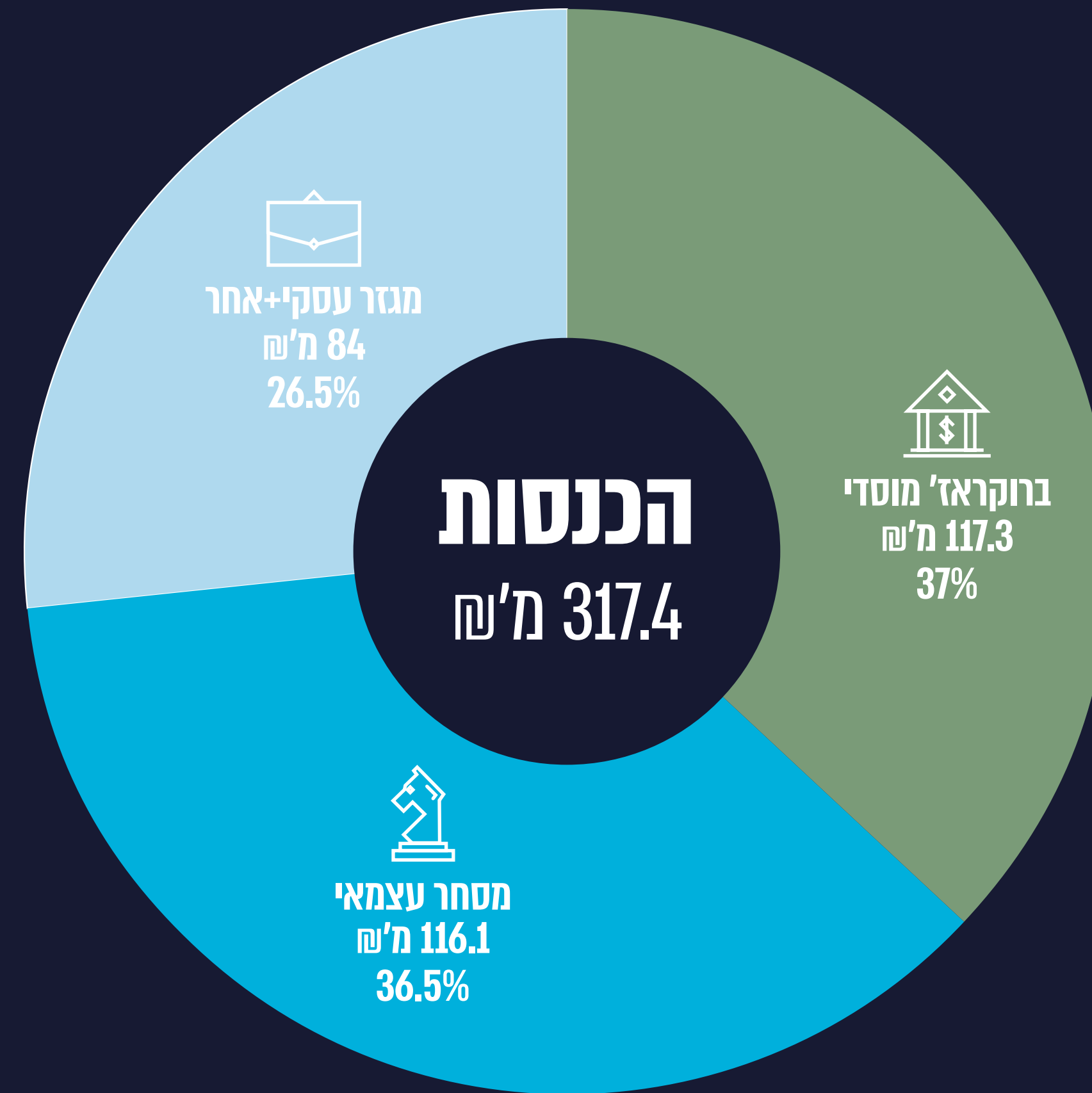
- ◆ עסקת פסגות - הושלמה רכישה של 107 קרנות מחקות מפסגות, היקף הנכסים המנוהלים בקרנות נאמנות הגיע לרמה של **66 מיליארד ש"ח** גידול של כ-50 מיליארד ש"ח (מתוכם 32 מיליארד שנבעו מעסקת המיזוג) ביחס לשנת 2023
- ◆ עסקת מור - נמכרו 22 קרנות בתמורה ל-24 מיליון ש"ח
- ◆ עסקת נקסטאייג' - נרכשה השליטה בחברה עפ"י שווי חברה של **216 מיליון ש"ח**. כניסה לתחום פעילות CFO as a Service
- ◆ עסקת נטו 2 - נרכשה כלל פעילות הפצת הביטוח של סוכנות נטו תמורת 43.5 מיליון ש"ח
- ◆ עסקת אי.בי.אי חיתום - עליה לשליטה בחברת החיתום לפי שווי חברה של כ-**200 מיליון ש"ח**
- ◆ עסקת רואטו - נרכשה השליטה בחברה, המהווה פלטפורמת ניהול לקוחות (CRM) מובילה של סוכנים פנסיוניים פיננסים וסוכני ביטוח בישראל



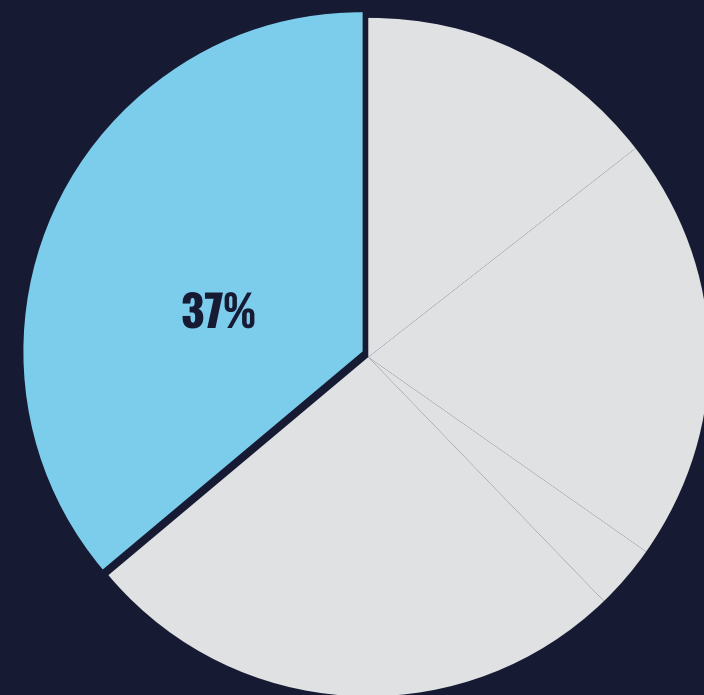
שירותים פיננסיים

שירותי בורסה

שלושה מנועי הכנסה מרכזיים



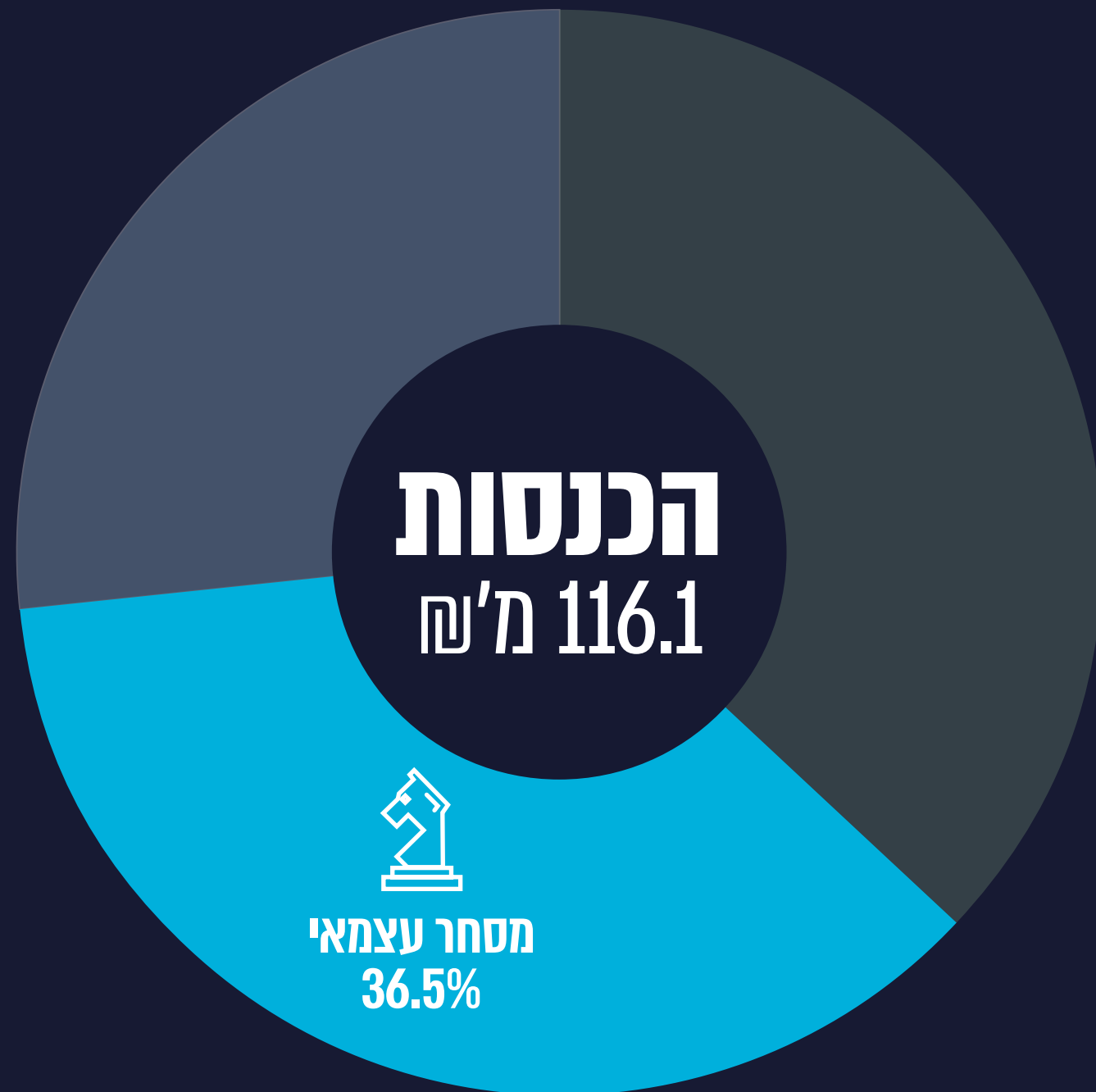
הכנסות
317.4 מיליון ש"ח
(83.8 מיליון ש"ח Q4-2024)



רווח לפני מס
109.6 מיליון ש"ח
(28.3 מיליון ש"ח Q4-2024)

מסחר עצמאי - IBI SMART

פלטפורמת מסחר מתקדמת בצמיחה מהירה



היעדים לשנת 2025

אסטרטגיה רב שנתית

חציית 100,000 לקוחות תוך 18 חודשים

התאמת משאבים לפעילות מואצת בעולם

המסחר העצמאי

- מודל אופטימיזציה בין 3 ערוצי הפצה מובילים
- התאמת שרשרת האספקה למסה קריטית של לקוחות

פרויקטים אסטרטגיים

- SMART דואלי
- הוספת כלי AI לשיפור השירות והתאמה אישית ללקוח
- SMART כפורטל לשירותי הבית

סיכום שנת 2024

שיא במספר המצטרפים החדשים

(גידול של פי 2.8 בארבע שנים)

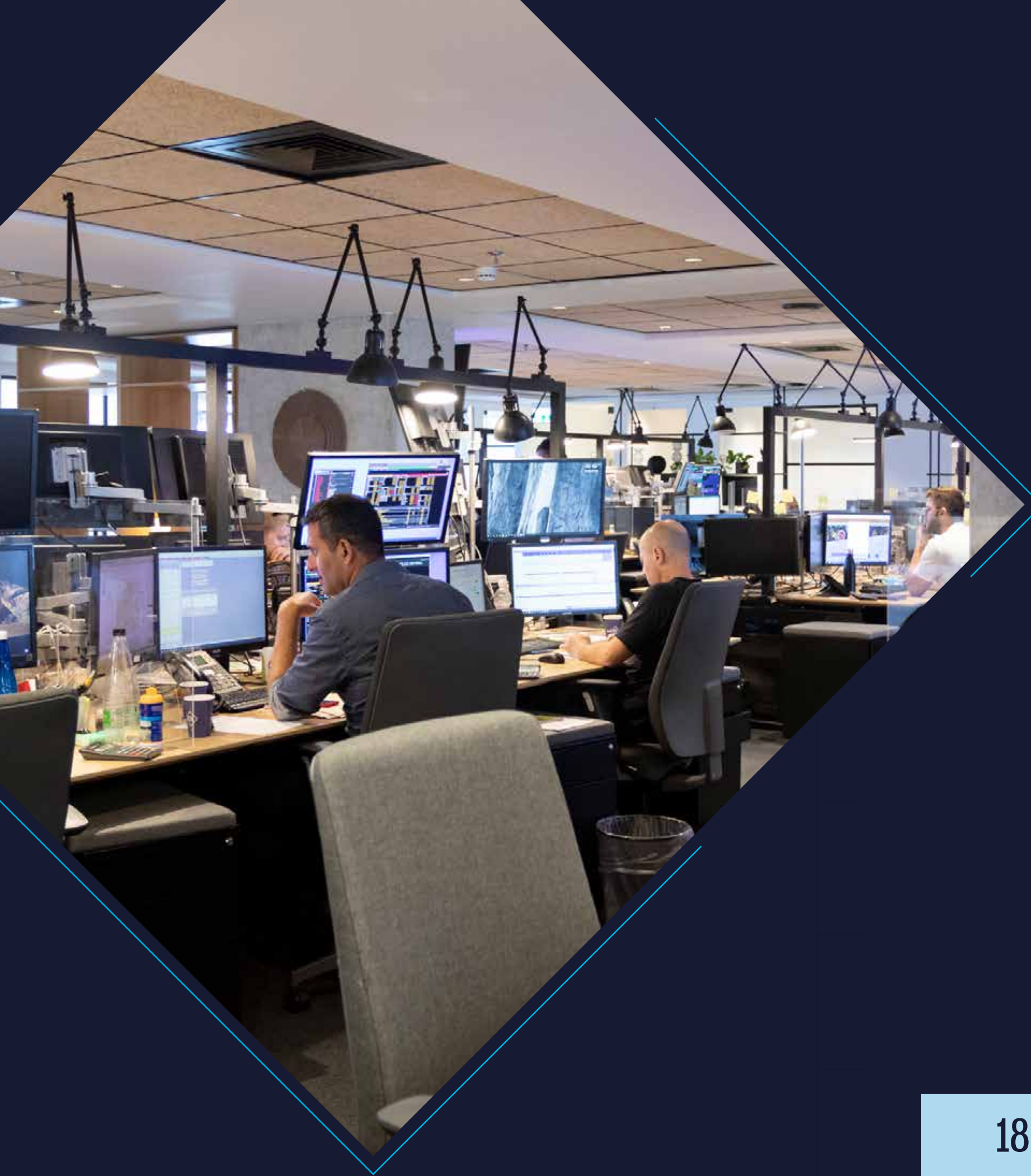
- 25,000 חדשים בשנת 2024
- 8,000 מתוכם ברבעון 4

SMART CAPITAL

השקת אפליקציית SMART ללקוחות קפיטל

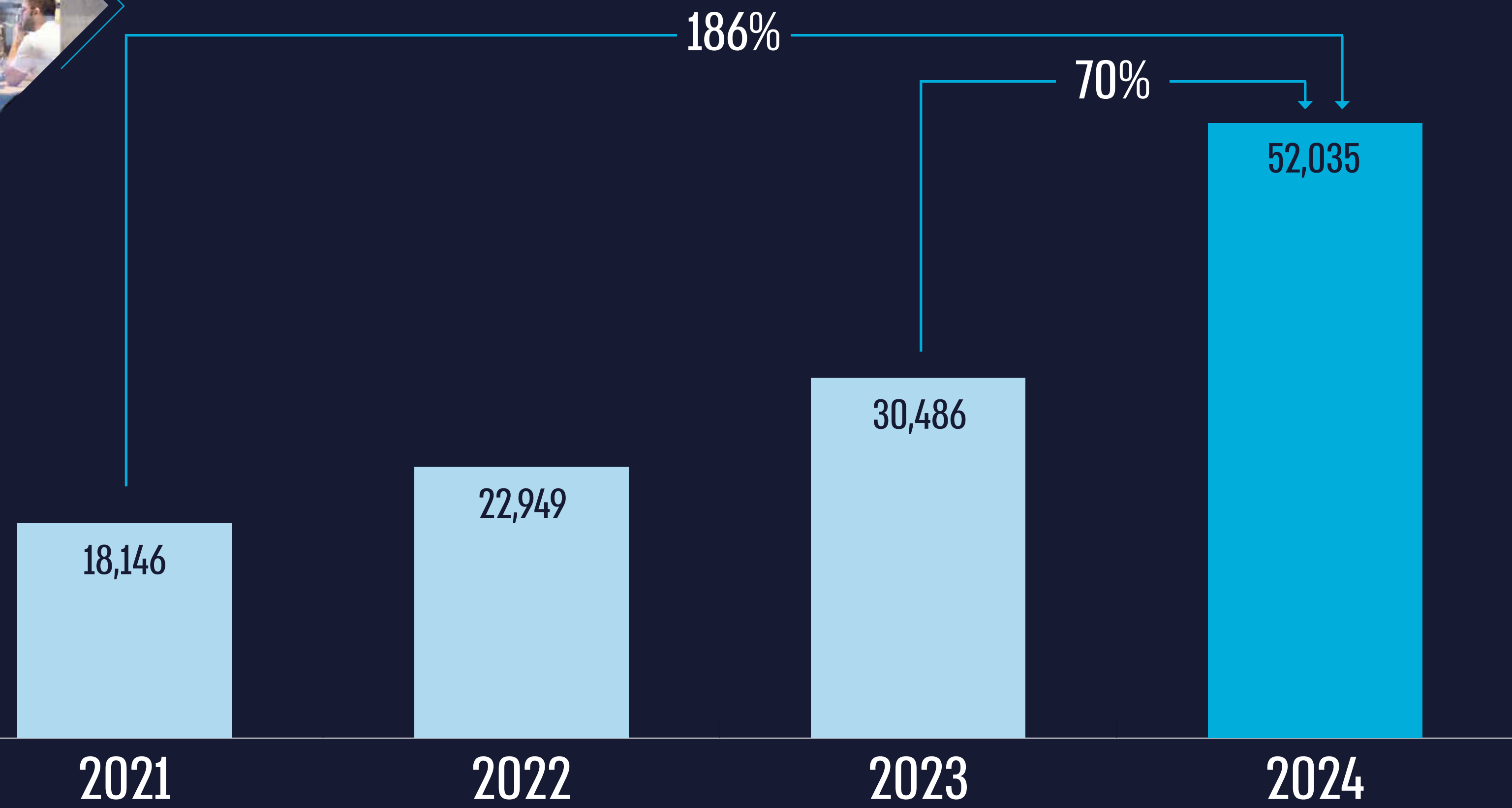
שיפור חוויית הלקוח

- הוספת דמו טרייד
- מסחר בשברים
- זהות אחודה בכניסה למסחר



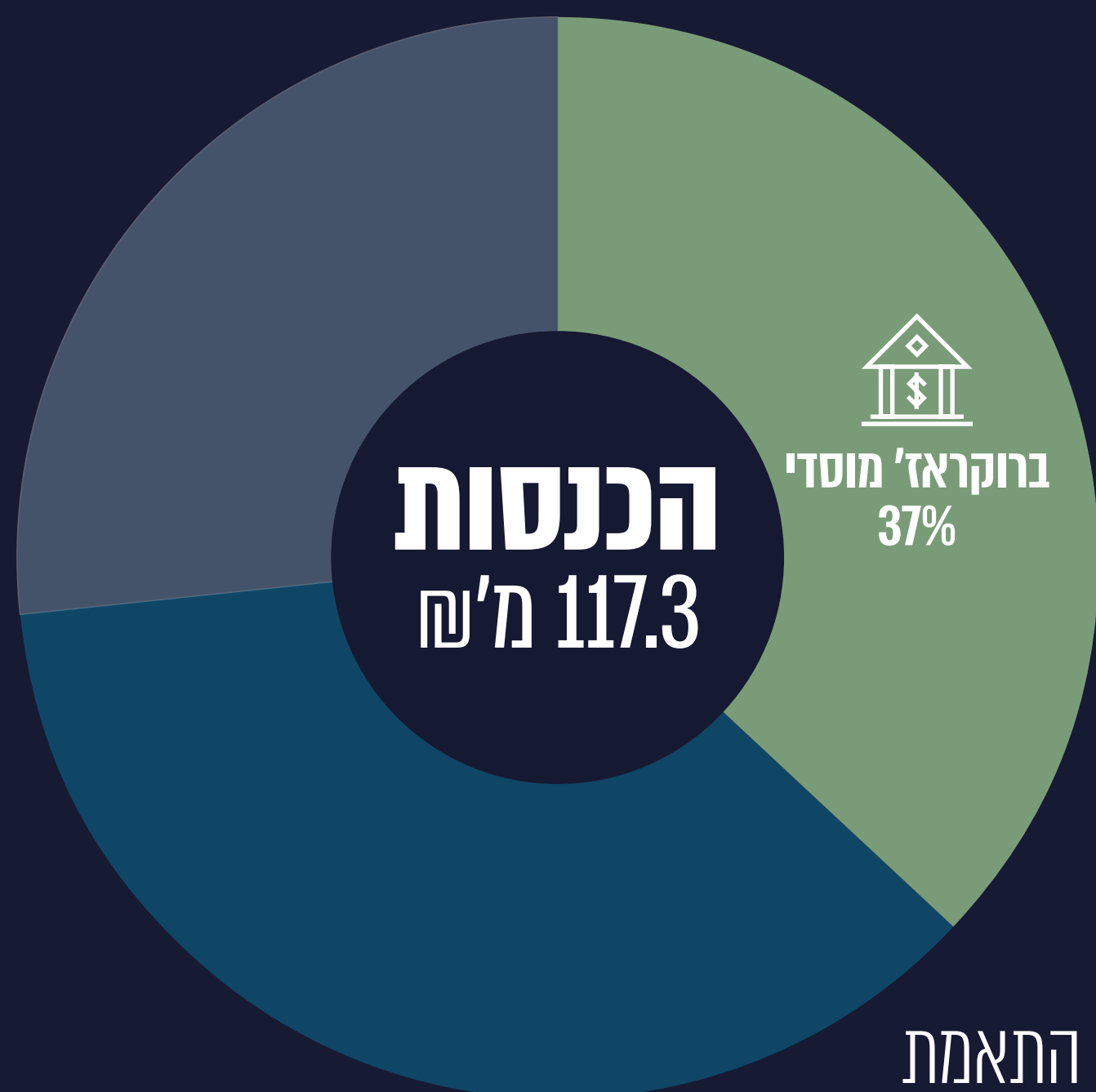
צמיחה מהירה במספר הלקוחות

גידול של כמעט פי 3 בארבע שנים



ברוקראז' מוסדי

הברוקר המוביל בישראל בפעילות מקומית וגלובלית



היעדים לשנת 2025

המשך הגדלת מחזורי המסחר בשוק המקומי ובשווקים בינלאומיים

- איתור לקוחות חדשים וצדדים נגדיים, זרים ומקומיים
- הרחבת פעילות לקוחות HFT

הרחבת שירותי המחקר

-הוספת סיקור לסקטורים חדשים בהתאם לצרכי השוק
-שירותי מחקר ייעודיים ושיתופי פעולה עם גופים זרים

הרחבת סל המוצרים בנגזרים

תיווך בין גופים מוסדיים לעושי שוק בעסקאות גדולות, תוך התאמת כלים בעולם הנגזרים הלא סחירים בהתאם לדרישות הלקוח

הרחבת שירותי המסחר וסל המוצרים בתחום הבינלאומי ע"י שיתופי פעולה עם גופים זרים

הנפקות, הפצות וכיו"ב

היערכות לרפורמה בעשיית שוק המתבצעת ע"י הבורסה בת"א

סיכום שנת 2024

שחקן משמעותי בשוק

שוק ישראל - 141 מיליארד ש"ח
שוק בינ"ל - 23 מיליארד דולר

שירותי מחקר מהטובים בשוק ההון הישראלי

סיקור מקיף סקטוריאלי של חברות כשירות ללקוחות המוסדיים והכשירים

חבר הבורסה שאינו בנק, היחיד שהוא חבר

מסלקת מעו"ף

פעילות משמעותית מול גופים מוסדיים, קרנות גידור ועושי שוק בנגזרים סחירים ושאינם סחירים

פעילות בינלאומית בשיתוף גופי מחקר גלובליים

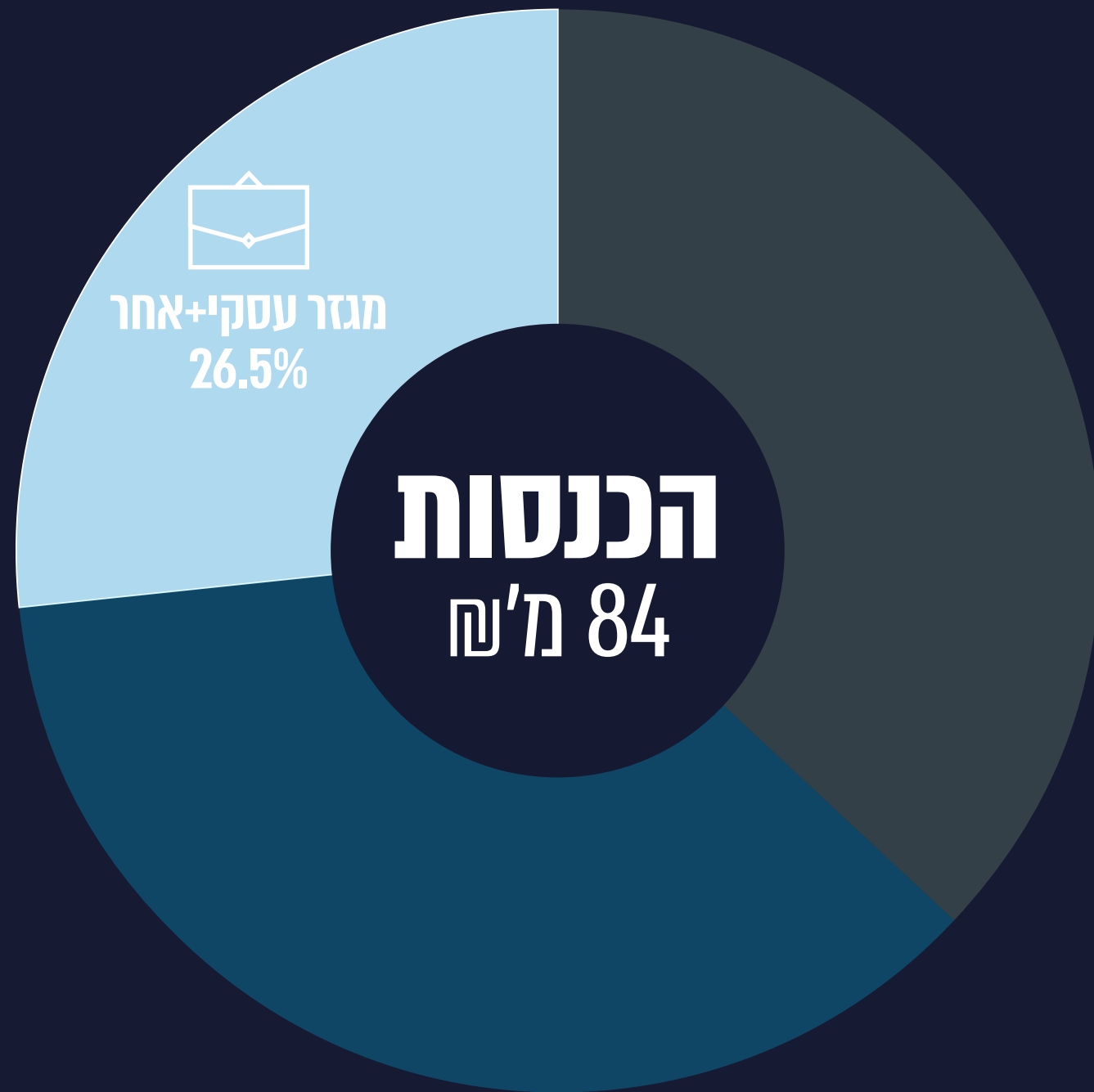
מובילות במסחר באג"ח חו"ל ומניות

עושה השוק הגדול בישראל במניות

כ-120 חברות בבורסה בת"א

המגזר העסקי

העמקת מתן שירותים פיננסיים לחברות



היעדים לשנת 2025

◆ **תשתית טכנולוגית תומכת חוויית לקוח**
הקמת פלטפורמה דיגיטלית חדשנית לשירות החברות

◆ **שיווק ומכירות התומכים באסטרטגיית צמיחה**
פיתוח עסקי ייעודי באמצעות ערוצי הפצה שונים

◆ **פיתוח מוצרים ושירותים בתחום המט"ח והריבית**
התאמת מוצרים לחברות בהתאם לצרכי השוק

סיכום שנת 2024

◆ **סך נכסים מנוהלים**
7 מיליארד ש"ח, מתוכם 2 מיליארד ש"ח מזמנים

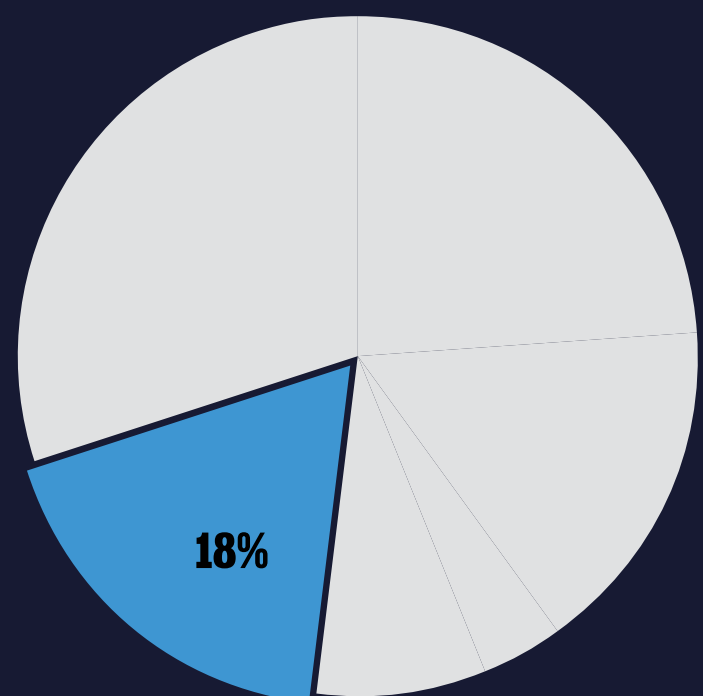
◆ **הרחבת סוגי השירותים הניתנים לחברות**
מתן שירותים פיננסיים שונים - פיקדונות, המרות מט"ח, גידורים ועוד

◆ **אשראי עסקי למימון אמצעי בעלי שליטה**
גיוון והרחבת תיק האשראי תוך שת"פ עם גופים בתחום

◆ **גידול במחזורי פעילות המט"ח**
כ- 1.5 מיליארד דולר בשנה

קבוצת IBI CAPITAL

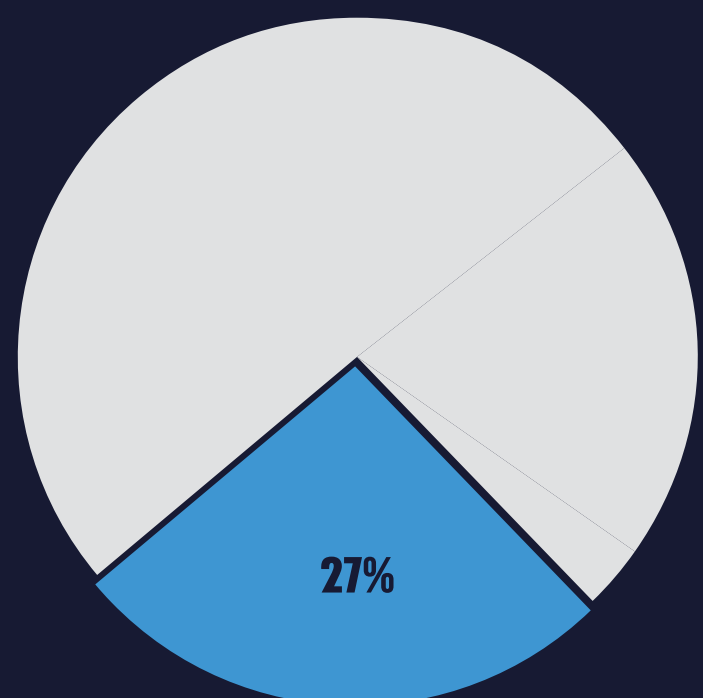
חברת ניהול תגמולים הוניים, שירותי נאמנויות ושירותים פיננסיים תומכים הגדולה בישראל



הכנסות

183.9 מיליון ₪

(73.7 Q4-2024 מיליון ₪)



רווח לפני מס*

80.5 מיליון ₪

(31 Q4-2024 מיליון ₪)

*הרווח המיוחס לבעלי מניות החברה הסתכם בכ-55.4 מיליון ש"ח לאחר ניכוי רווחי זכויות מיעוט נתונים לשנת 2024

נקטאייג'

- 300+ חברות פורטפוליו
- כ-1500 סבבי גיוס ב-5 השנים האחרונות
- כ-5 מיליארד דולר - סך הגיוסים
- 100+ אקזיטים של לקוחות

שירותים פיננסיים תומכים

- עסקאות מיזוגים ורכישות מעל ל-30 מיליארד דולר בשלוש השנים האחרונות
- הערכות שווי ואנליזה כ-800 הערכות שווי בשנה
- מימון חברות טק תיק אשראי בהיקף של כ-220 מיליון ש"ח
- Capital Wealth Management כ-3 מיליארד ש"ח מנוהלים

תוכניות הטבה הוניות

- כ-160,000 לקוחות כ-2,500 חברות ותאגידים
- שירות במעל ל-150 מדינות ברחבי העולם, בבורסות המובילות
- טכנולוגיה עילית מובילה בשוק
- הנגשת המידע במסחר ללקוחות דרך אפליקציה



IBI CAPITAL

סיכום 2024 והיעדים לשנת 2025

סיכום שנת 2024

◆ **גידול משמעותי בניהול תוכניות תגמול הוניות**
כ-410 חברות חדשות הצטרפו (לעומת כ-300 בשנת 2023)

◆ **שיא במספר העסקאות במיזוגים ורכישות**

◆ **השקת אפליקציית SMART CAPITAL**
המאפשרת ללקוחות קפיטל מסחר בבורסה וניהול תכניות תגמול הונית

◆ **נקסטאייג' השתלבה בהצלחה בקבוצה**
יצירת HUB פיננסי מתקדם לתעשיית ההייטק

היעדים לשנת 2025

◆ **העמקת השילוב של נקסטאייג' בקבוצה**
והרחבת מגוון השירותים הפיננסיים המוצעים

◆ **הרחבת השימוש באפליקציית SMART CAPITAL**
הגדלת כמות לקוחות קפיטל

◆ **שדרוג מערך השירותים לעובדי הייטק**
הוספת כלים מבוססי AI לקבלת החלטות פיננסיות חכמות

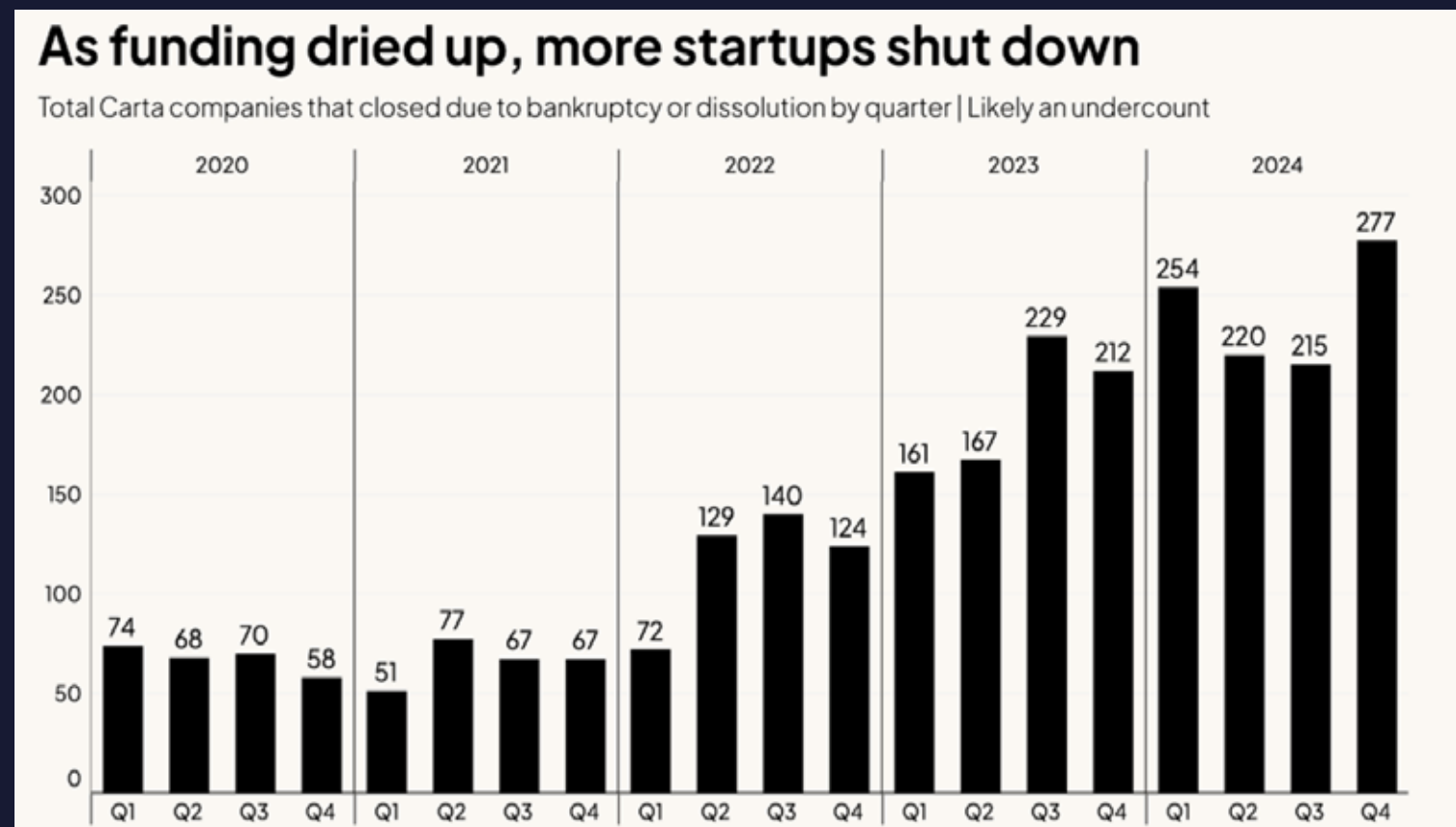
◆ **חיזוק מעמד IBI Capital כ-HUB פיננסי לתעשיית ההייטק**
שמספק פתרונות מקיפים לחברות וליזמים

שוק ההייטק בשיא של עסקאות

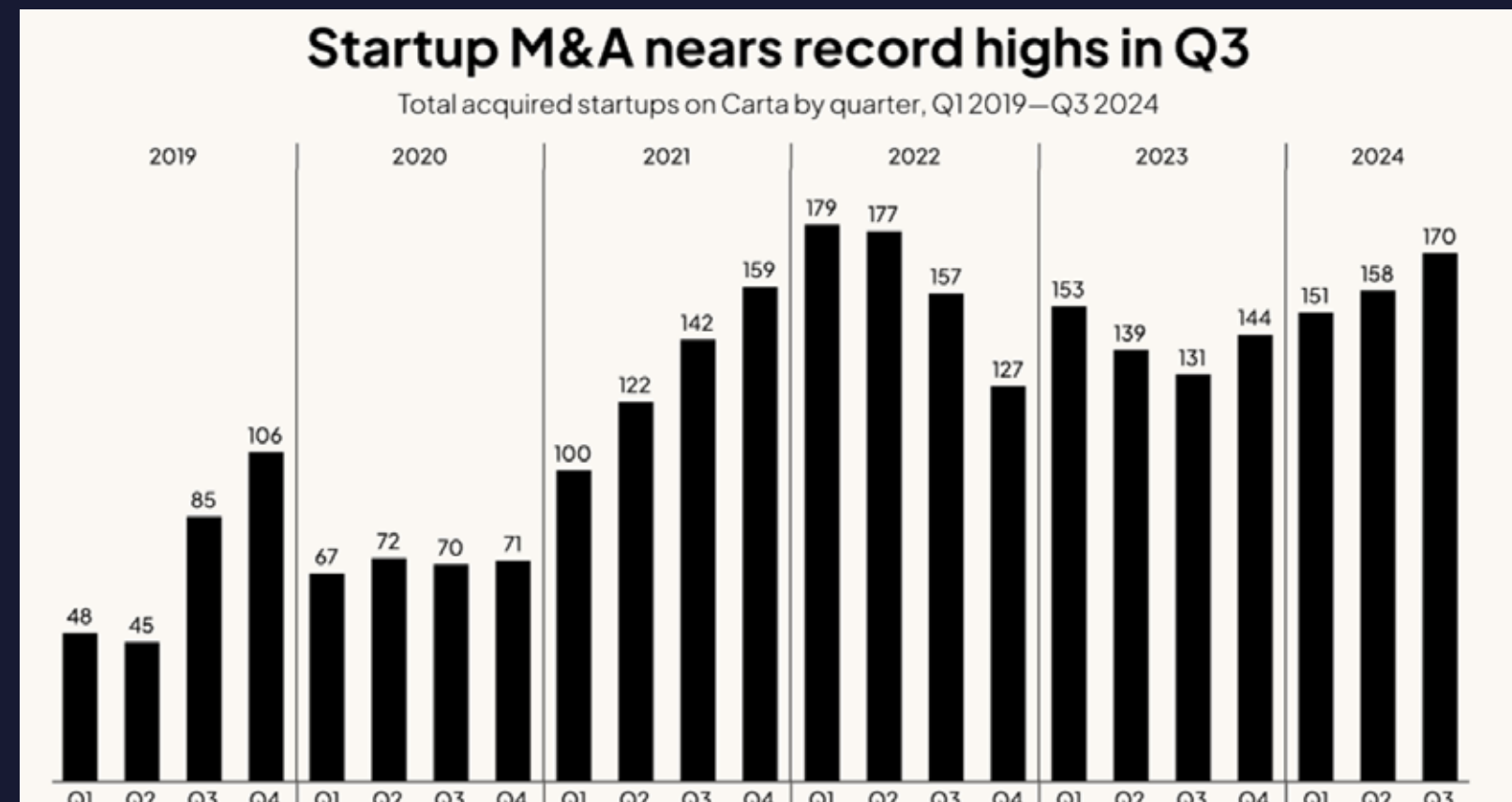
מנוע להמשך הצמיחה של IBI Capital

- ◆ שוק גלובלי: סגירת סטארטאפים ומכירת חברות - תוצאה של עודפי ההשקעה ב-2021
- ◆ שוק מקומי: גידול של פי 2.8 בהשקעות בשלבים מוקדמים, רובו ממשקיעים זרים
- ◆ בשנת 2025 צפויה המשכיות של מגמות אלו, עם מעבר הדרגתי לשוק מאוזן יותר

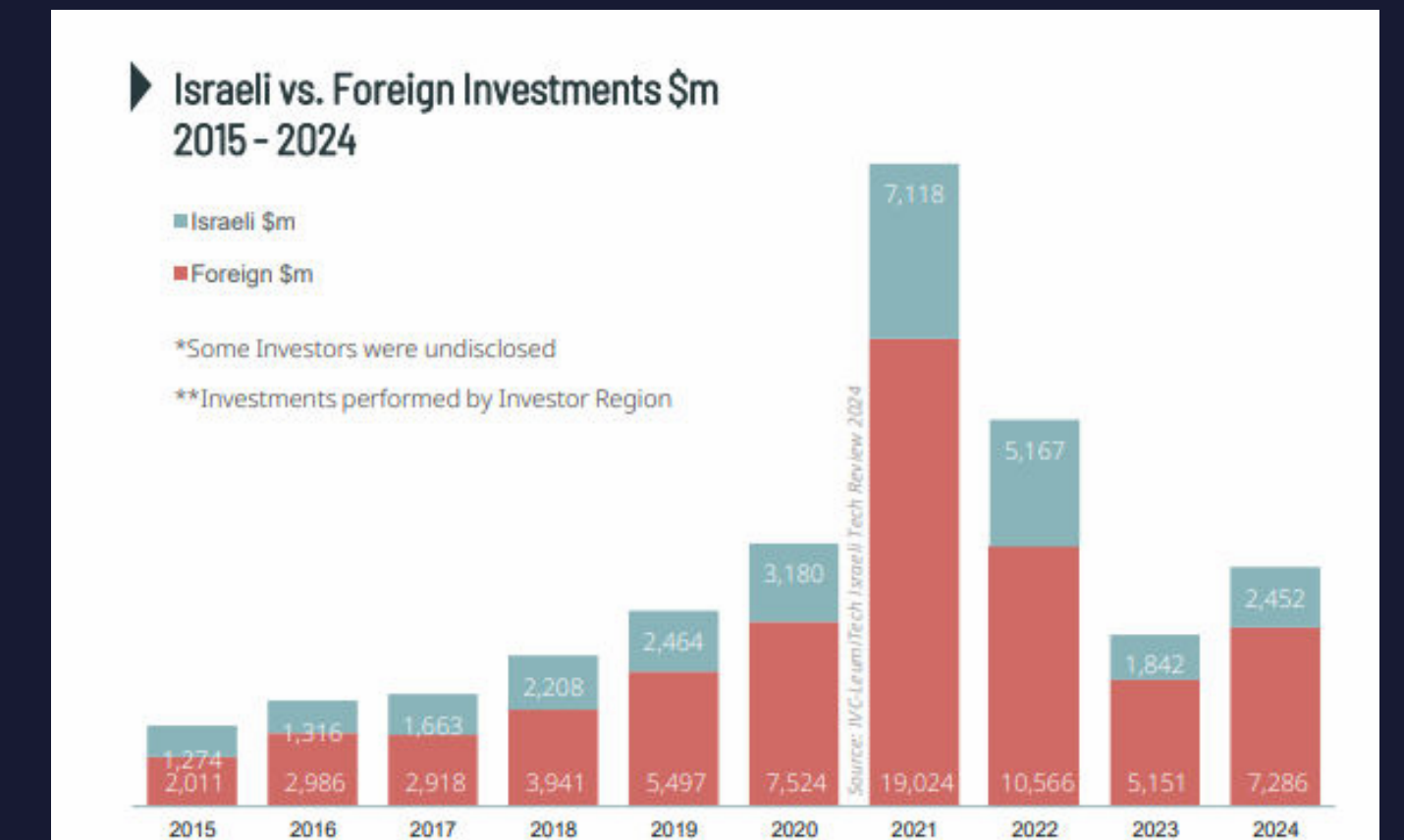
עלייה בסגירת סטארטאפים כהזדמנות להשקעות M&A



עסקאות מיזוגים ורכישות בסטארטאפים בשיא



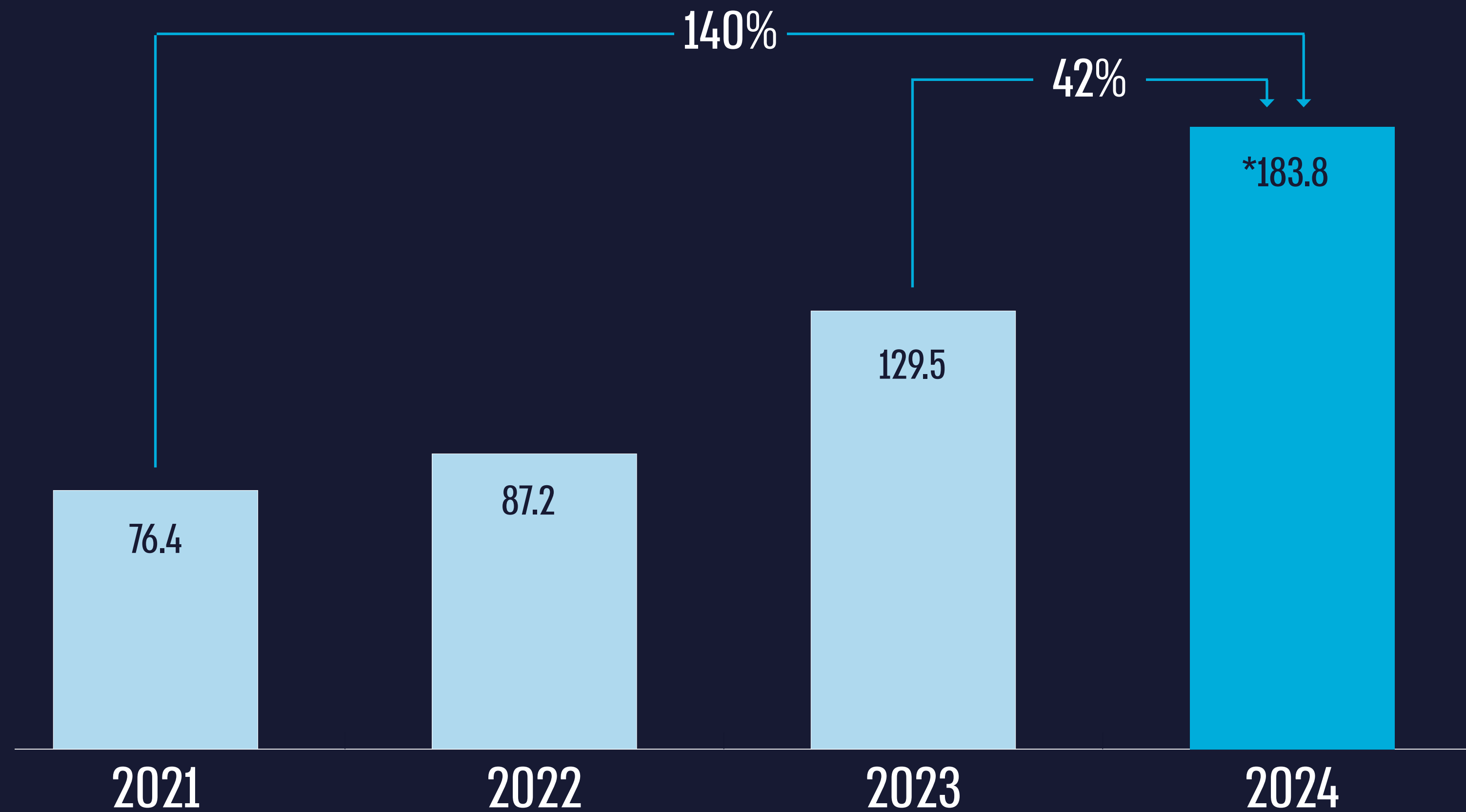
השקעות ישראליות מול השקעות זרות בין השנים 2015-2024



* מקור הגרפים המוצגים – IVC / CARTA

IBI CAPITAL

צמיחה של פי 2.5 בהכנסות בארבע שנים

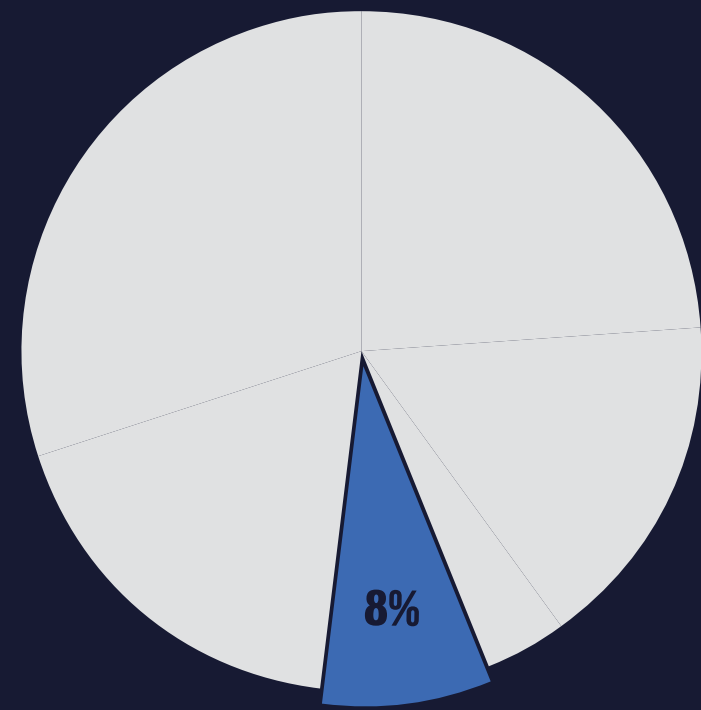


*כולל הכנסות של כ- 23 מיליון ש"ח ב-Q4, כתוצאה מאיחוד לראשונה של חברת נקסטאייג'

סוכנויות פנסיוניות ופיננסיות

זרוע ההפצה הפרטית מהגדולות בישראל

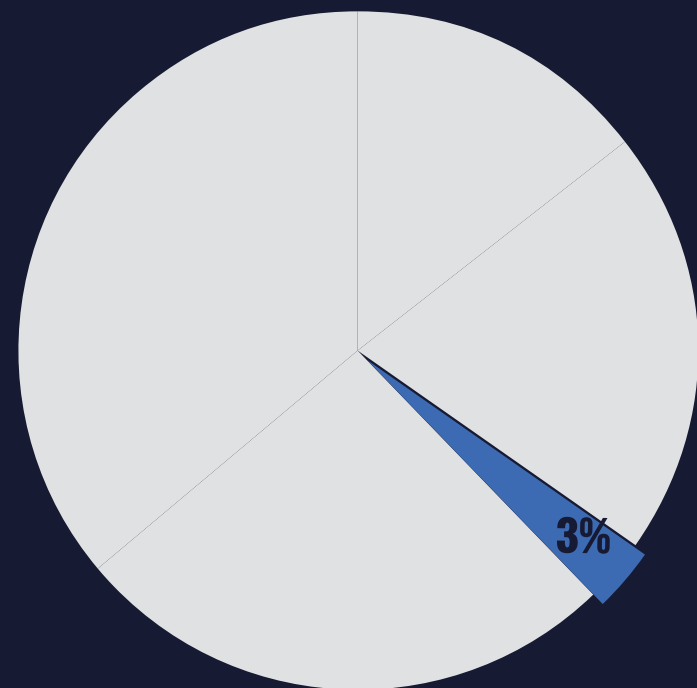
"ארבע עונות" חברה לתכנון פיננסי וניהול עושר



הכנסות

88.7 מיליון ₪

(Q4-2024 23.0 מיליון ₪)



רווח לפני מס**

9.7 מיליון ₪

(Q4-2024 1.8 מיליון ₪)



גידול בהכנסות של 22%*
(בנטרול עסקת נטו)

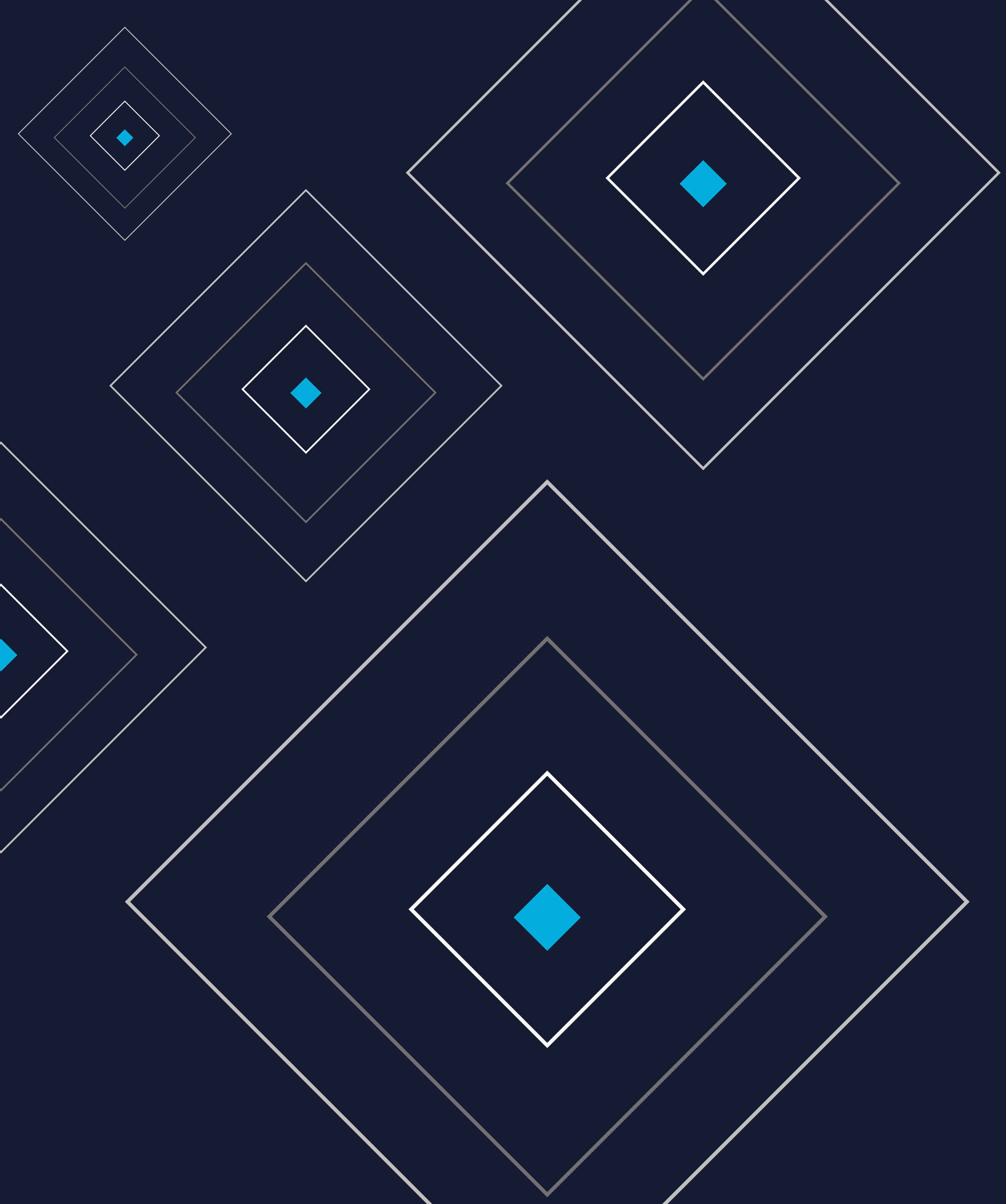
**הרווח המיוחס לבעלי מניות החברה הסתכם בכ-6.5 מיליון ש"ח לאחר ניכוי רווחי זכויות מיעוט נתונים לשנת 2024

*בהשוואה לשנת 2023

התרחבות משמעותית בתחום הסוכנויות

עסקת נטו וצמיחה במודל הפעילות

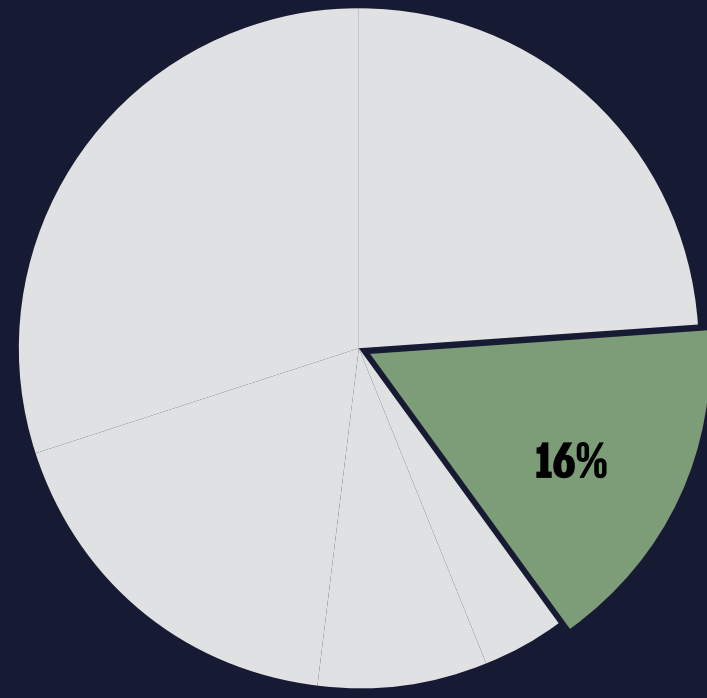
- ◆ **השלמת רכישת 100% מפעילות נטו**
שילוב מלא של פעילות הסוכנים והנכסים תחת **ארבע עונות**, להעצמת הפריסה והשירותים הפיננסיים
- ◆ **הרחבת הפריסה הארצית**
פתיחת שלושה סניפים חדשים: **חיפה, בני ברק ורחובות**
- ◆ **גידול משמעותי במעבר לקוחות מתכנון בנקאי לתכנון פיננסי עצמאי**
התחזקות המגמה של העדפת שירותי ייעוץ פיננסי אישי על פני פתרונות בנקאיים מסורתיים
- ◆ **העמקת פתרונות ניהול עושר**
שיפור השירותים והגדלת היקף הפעילות של יועצי השקעות ומתכננים פיננסיים
- ◆ **הרחבת סל הפתרונות למתכננים פיננסיים ופנסיונים**
פיתוח CRM מתקדם ושילוב תמונת לקוח חכמה במערכת רואטו לשיפור ניהול הלקוחות והשירות



מוצרים פיננסיים

מוצרי השקעה אלטרנטיביים

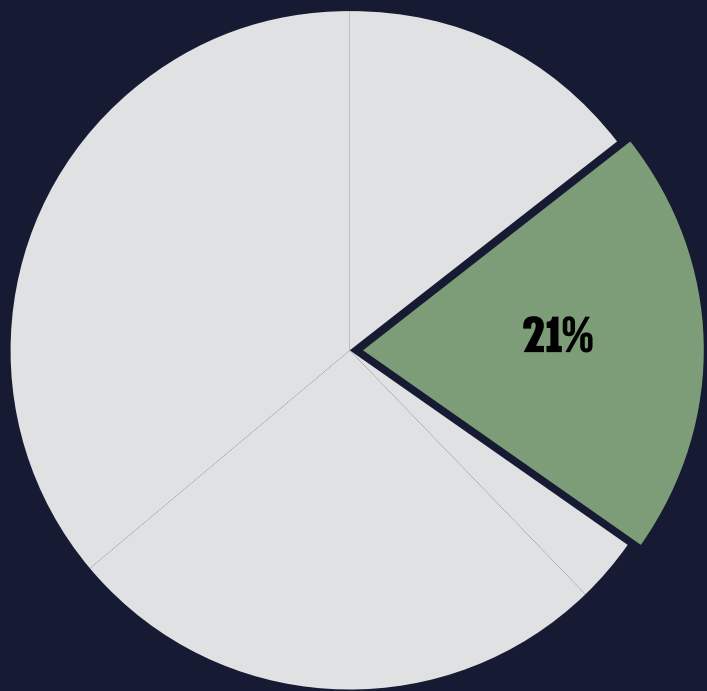
מכשירים פיננסיים המפזרים את הסיכון בתיק ההשקעות



הכנסות

173.1 מיליון ₪

(Q4-2024 53.3 מיליון ₪)



רווח לפני מס*

60.2 מיליון ₪

(Q4-2024 20.5 מיליון ₪)

*הרווח המיוחס לבעלי מניות החברה הסתכם בכ-38.9 מיליון ש"ח לאחר ניכוי רווחי זכויות מיעוט נתונים לשנת 2024

קרנות נדל"ן		קרנות גידור	קרנות חוב פרטי		
IBI LION נדל"ן מניב בספרד	DATACOM תשתיות דיגיטליות	IBI CLO ני"ע מגובים בהלוואות בכירות	IBI Quality Credit Funds הלוואות גישור חוץ בנקאיות	IBI Quality Credit Long משכנתה ארוכה	VOLCANO הלוואות גישור לנדל"ן בארה"ב
EVO ניהול, ייזום והשבחת מלונות בישראל	ComRit נדל"ן מניב בארה"ב	ראם אקוויטי	IBI Quality משכנתה הפוכה	CCF אשראי צרכני	ATLANTIS אשראי עסקאות סחר בינלאומיות של סחורות בסיס
שותפויות נדל"ן		ראם אופרטיוניטי	IBI TEVEL הלוואות לעסקים בפולין	IBI SBL הלוואות ז"ק ליזמים בארה"ב	FALCON השקעה ב-NPL מגובות בשעבוד ראשון על נדל"ן בארה"ב
IBI PILLAR 50 שותפויות להשקעה בנדל"ן מניב ברחבי העולם		ראם גלובל			
		טוטאל ריטן			



מוצרי השקעה אלטרנטיביים - פיזור רחב של הפורטפוליו

השקעות מוצלחות והמשך גיוסים חזקים בקרנות:

קֶרן FALCON - גיוס של 150 מיליון ש"ח

קֶרן ATLANTIS - גיוס של 185 מיליון ש"ח

השקת קֶרן CCF NEW - קרן בהיקף כ-150 מיליון דולר, הממוקדת בעסקאות אשראי מגובות ביטחונות

- חזרה לגביית דמי ניהול והצלחה החל מרבעון ראשון של 2025

- עומדת ביעדי התשואה הגבוהים ומחדשת את כל הסכמי הביטוח ל-2025

השקת קֶרן גידור חדשה בדצמבר 2024 - TOTAL RETURN - בשיתוף עם מר יעקב וינטטיין

- 58 מיליון ש"ח נכון ל-1.3.25

המשך גידול מואץ בקרנות הגידור - ניהול נכסים בהיקף של 500 מיליון ש"ח

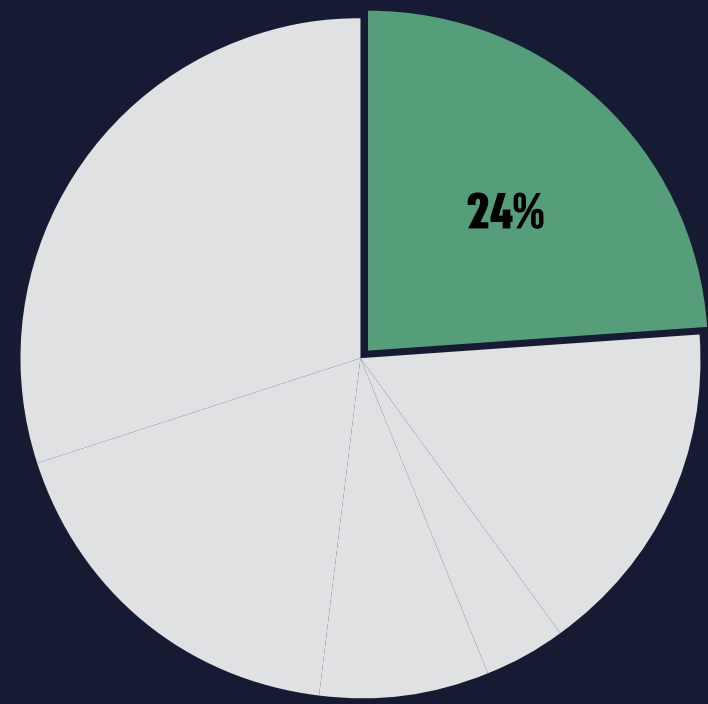
המשך פיזור הפורטפוליו וגיוון מקורות ההכנסה בשוק האלטרנטיבי - מתעתדת להשיק שתי קרנות חדשות:

קֶרן בתחום מימון ליטיגציה

קֶרן Private Equity המתמקדת בהשקעות בדאטה סנטרס

ניהול תיקים

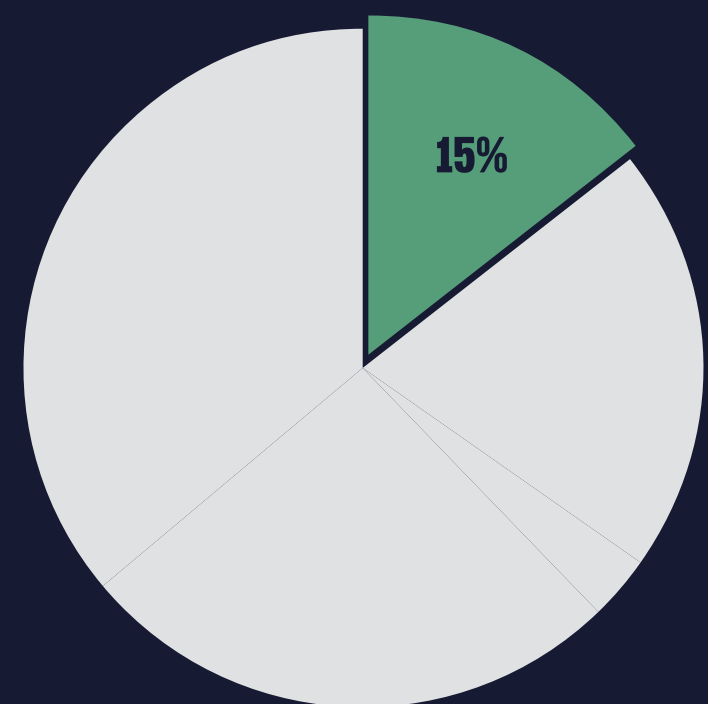
המתמחה בלקוחות עושר
וגופים מוסדיים ומובילה בתחום
ההשקעות בינלאומיות



הכנסות

244.8 מיליון ₪

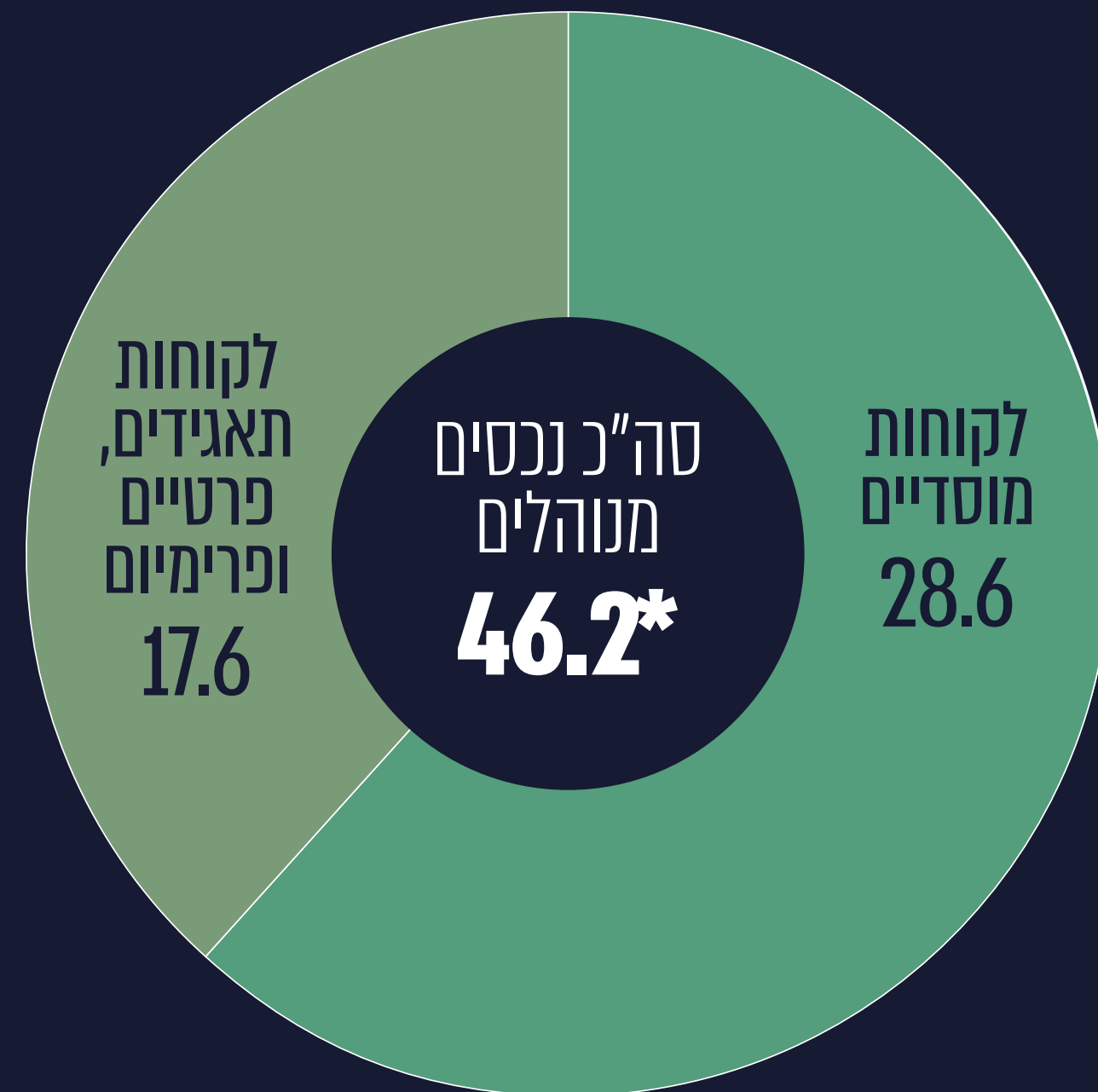
(Q4-2024 61.7 מיליון ₪)



רווח לפני מס

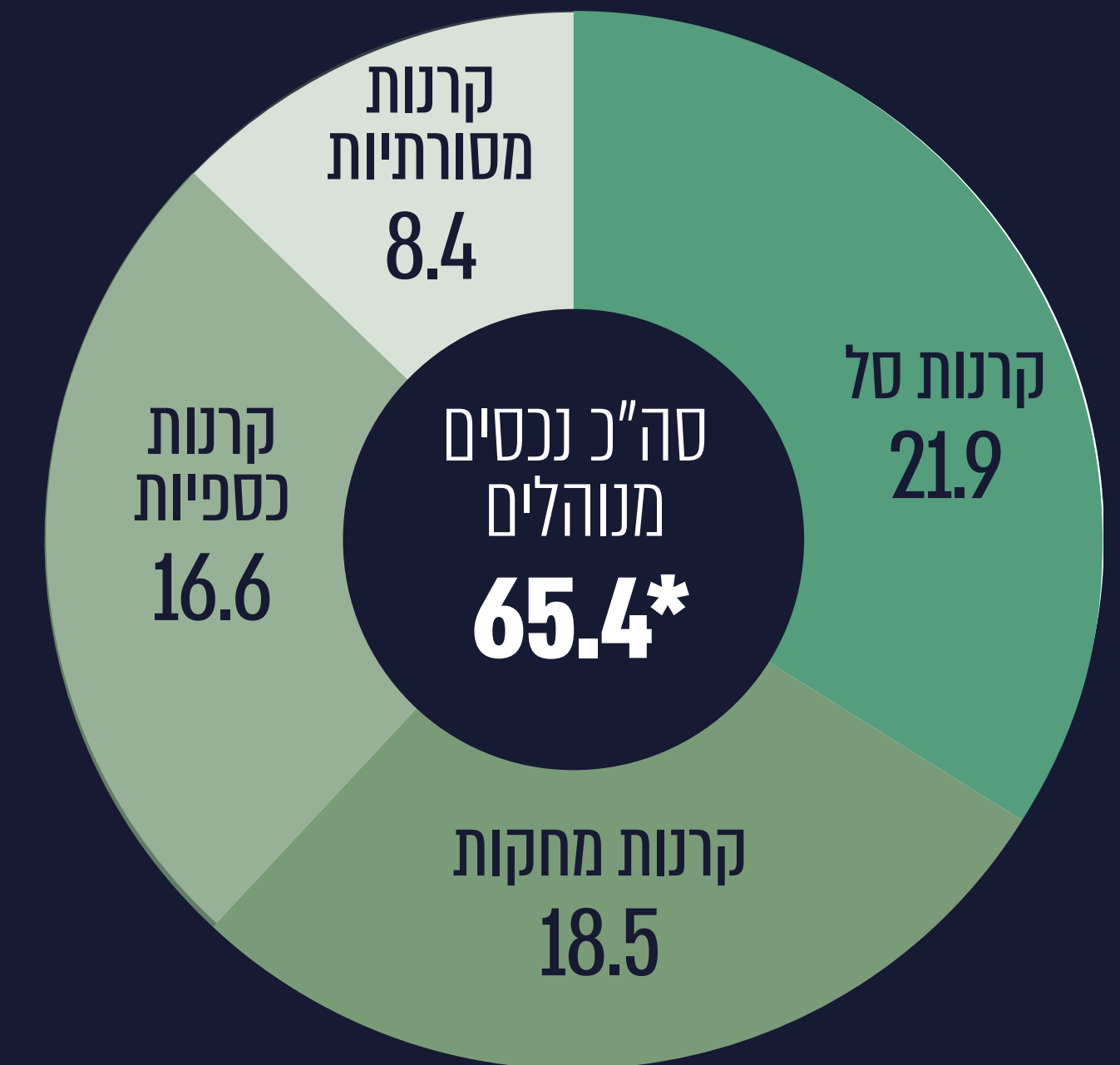
45.7 מיליון ₪

(Q4-2024 2 מיליון ₪)



קרנות נאמנות

211 קרנות
תמהיל מדויק בכל הקטגוריות
ביצועים עקביים



*נכון ליום 31.12.24 | הנתונים במיליארד ₪

צמיחה מואצת בשוק קרנות הנאמנות

המגייסת הגדולה ביותר בשנת 2024

גיוס של 16.8 מיליארד ש"ח מתחילת השנה - הצמיחה הגבוהה ביותר בענף

השלמת עסקת פסגות - מהלך אסטרטגי להתרחבות משמעותית

היקף הנכסים בשנת 2024 בקרנות הנאמנות הגיע ל-66 מיליארד ש"ח, צמיחה של כ-50 מיליארד ש"ח מתוכם 32 מיליארד ש"ח נבעו ישירות מעסקת המיזוג עם פסגות

הרחבת גיוון סל המוצרים

צמיחה משמעותית בקרנות פאסיביות ואקטיביות, לצד השקת מוצרים חדשים

תוכנית אסטרטגית רב-שנתית

יישום תוכנית צמיחה ממוקדת, עם יעד רווח המבוסס על הגדלת הנכסים המנוהלים ושיפור התשואות

IBI ניהול תיקים

חברת ניהול התיקים השניה בגודלה

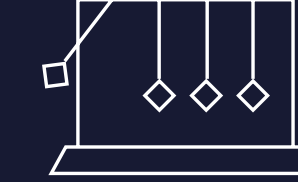
צמיחה של 30% ב-AUM בשנת 2024 - גידול בהיקף נכסים מנוהלים

הקמת פעילות חדשה: השקת תיק קרנות גידור בנאמנות

עליה של כ-50% ב-EBITDA בשנת 2024 - שיפור משמעותי ברווחיות

גידול של כ-40% בהכנסות מהפעילות הבינלאומית - המשך התרחבות גלובלית

מהלכים אסטרטגיים לאורך השנים



שירותים פיננסיים

2024	2024	2023	2021	2021	2018	2015	2014
עסקת נטו 2 רכישת מלוא הפעילות של חברת נטו	עסקת נקסטאייג' (60%) על ידי IBI CAPITAL	השלמת עסקת נטו ע"י "ארבע עונות" המשך הרחבת פעילות ההפצה	השקת אפליקציית IBI Smart הקמת יחידת פיתוח עצמאי	השלמת מכירת הלמן אלדובי להפניקס Pivot מיצרן למפיץ	רכישת תמיר פישמן השקעות על ידי IBI CAPITAL	מיזוג עם מגדל שירותי בורסה כניסה לפעילות מסחר עצמאי	הקמת פעילות "ארבע עונות" כניסה לתחום הסוכנויות

מוצרים פיננסיים

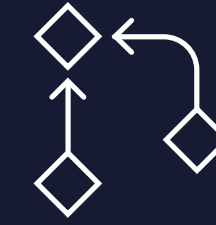
2024	2022	2021	2021	2019	2019
השלמת עסקת פסגות כניסה לתחום הקרנות הפסיביות	DATAKOM כניסה לתחום התשתיות הדיגיטליות	VOLCANO כניסה לתחום ה-Equity Bridge	השלמת רכישת טאלנט ניהול תיקים	IBI PILLAR כניסה לתחום קרנות הנדל"ן הסגורות	רכישת שליטה בחברת קוואלטי



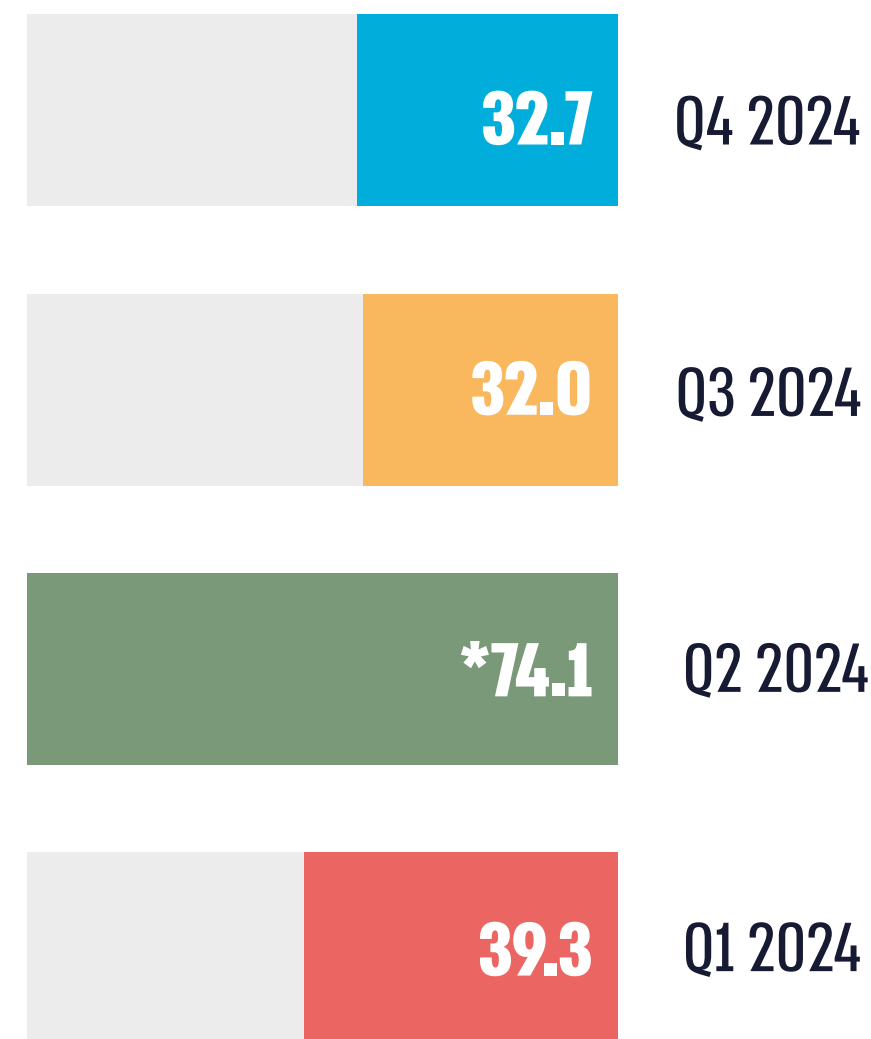
אסטרטגיית הקבוצה: שילוב מוצרים ושירותים כמנועי צמיחה ויצירת ערך לאורך זמן



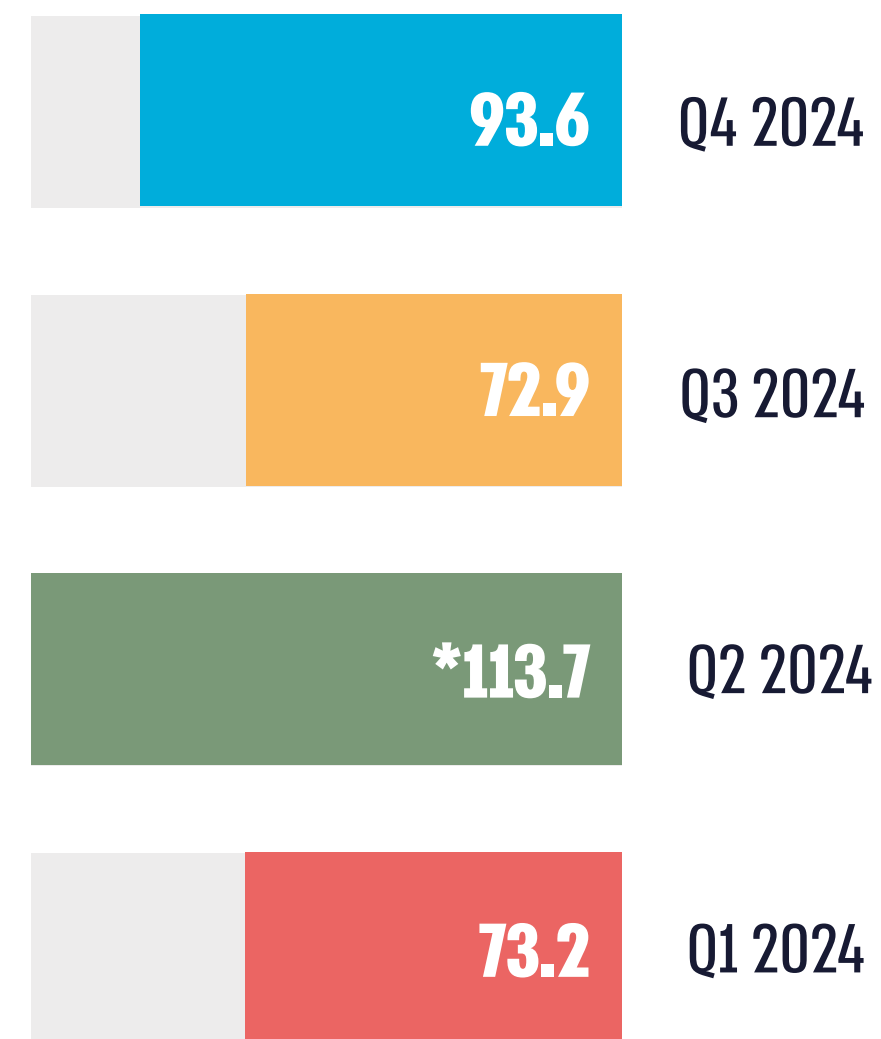
ביצועים פיננסיים חזקים ויציבים - מבט רבעוני



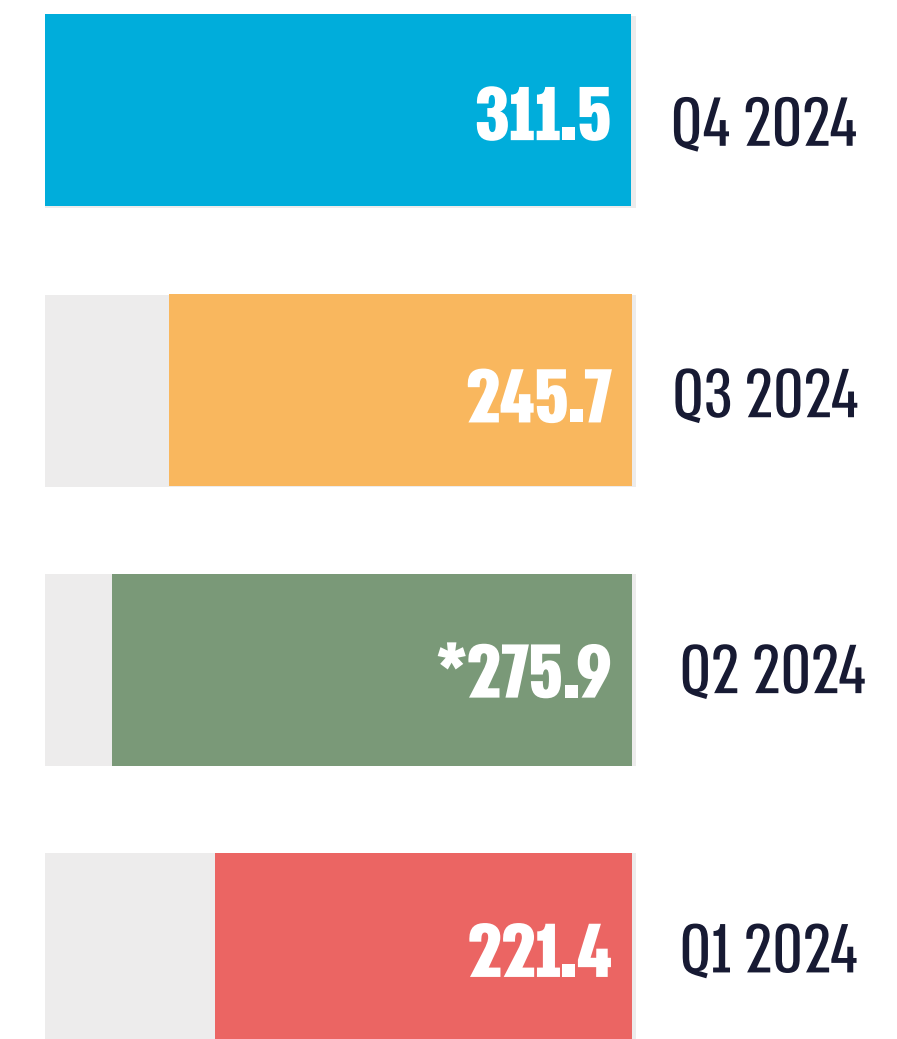
רווח נקי לבעלי המניות



EBITDA

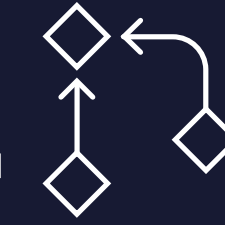


הכנסות

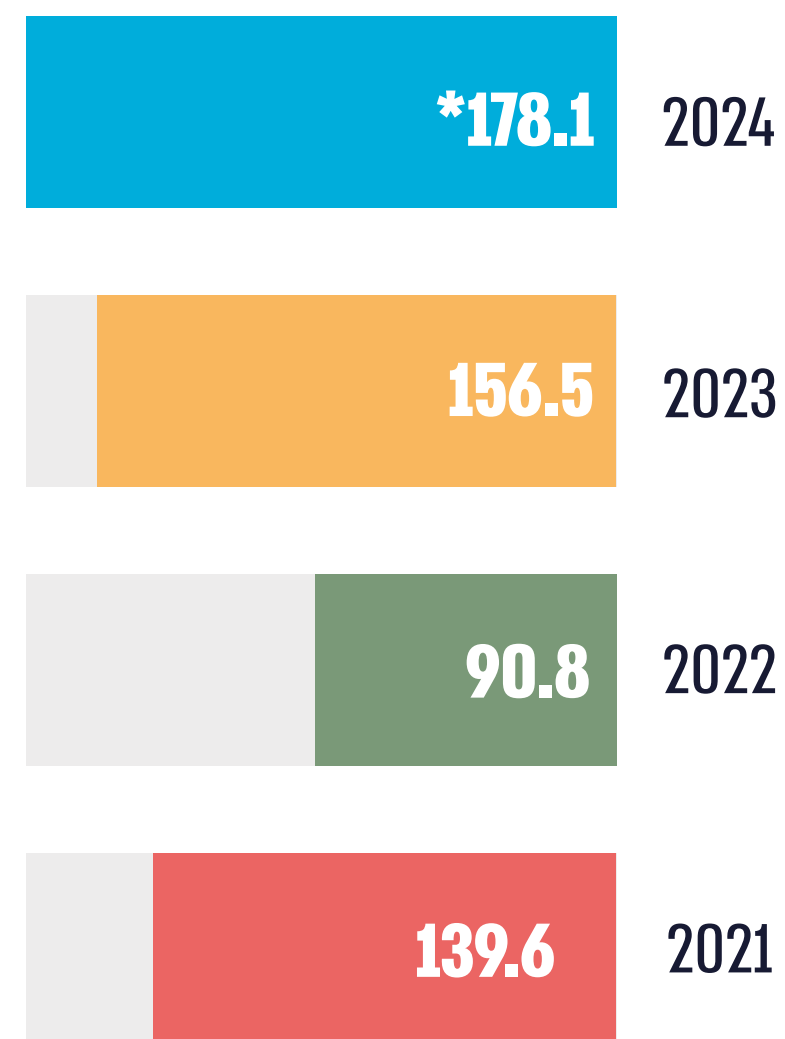


* כולל חד פעמי של 24 מיליון ש"ח מעסקת מור

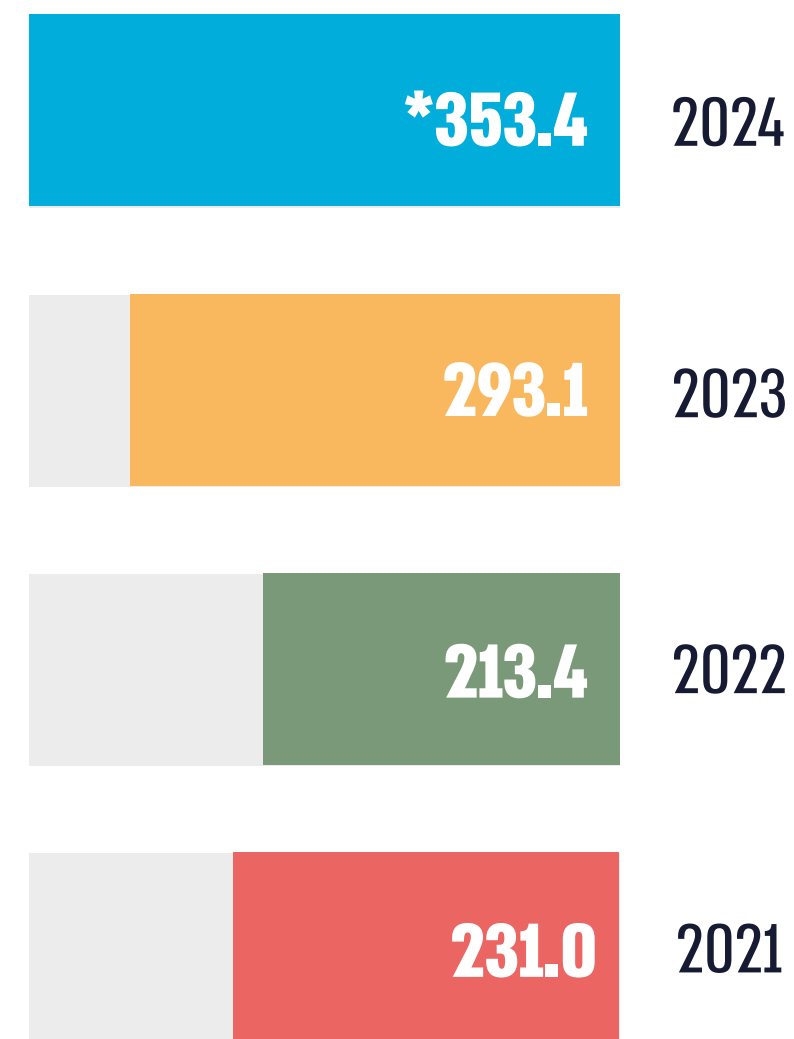
ביצועים פיננסיים חזקים ויציבים - מבט שנתי



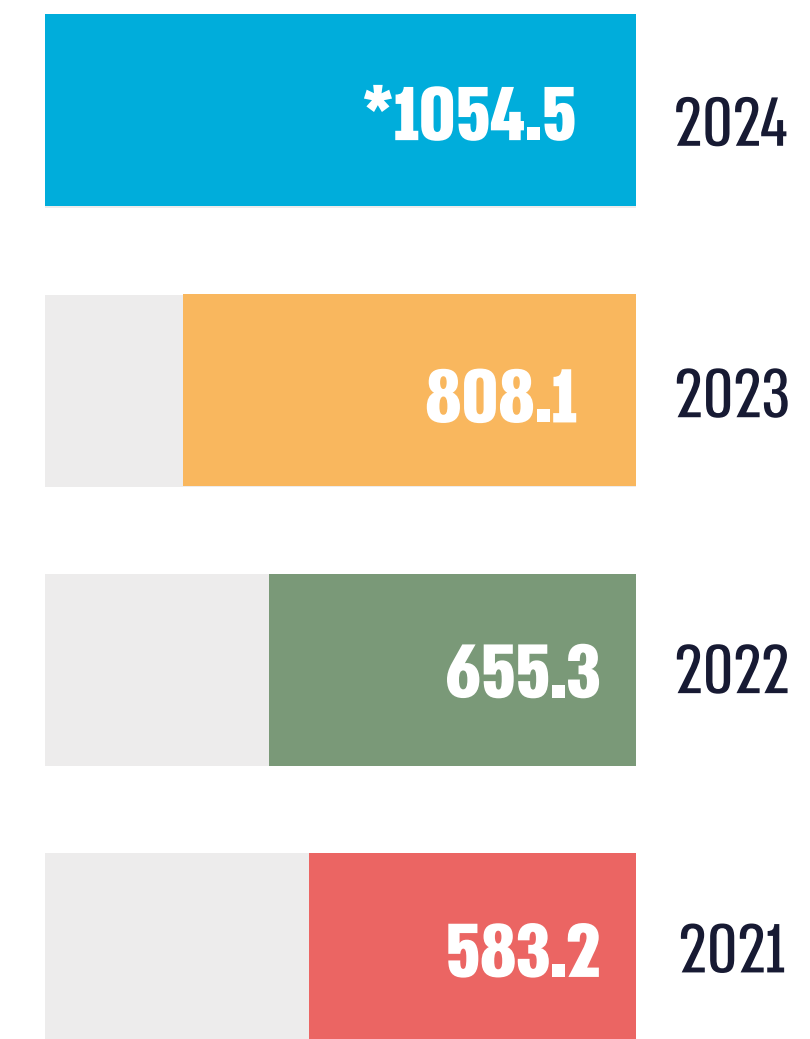
רווח נקי לבעלי המניות



EBITDA



הכנסות

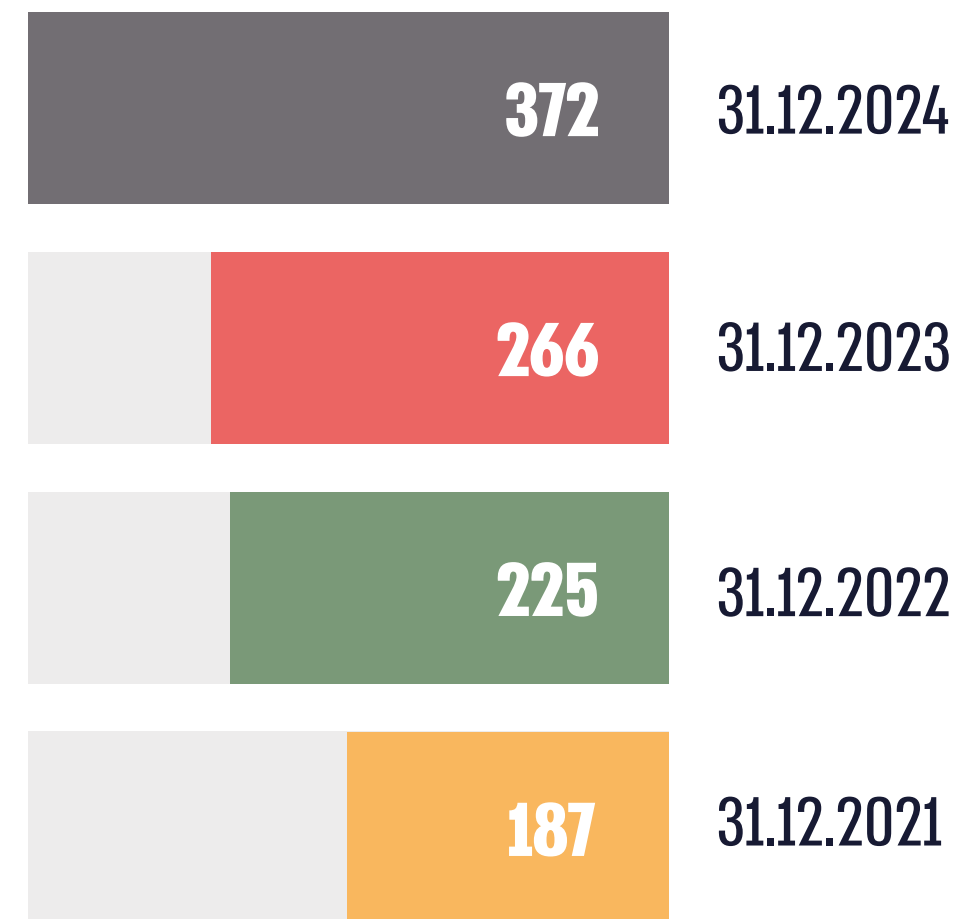


* כולל חד פעמי של 24 מיליון ש"ח מעסקת מור

גידול עקבי בהון העצמי תוך חלוקת דיבידנד



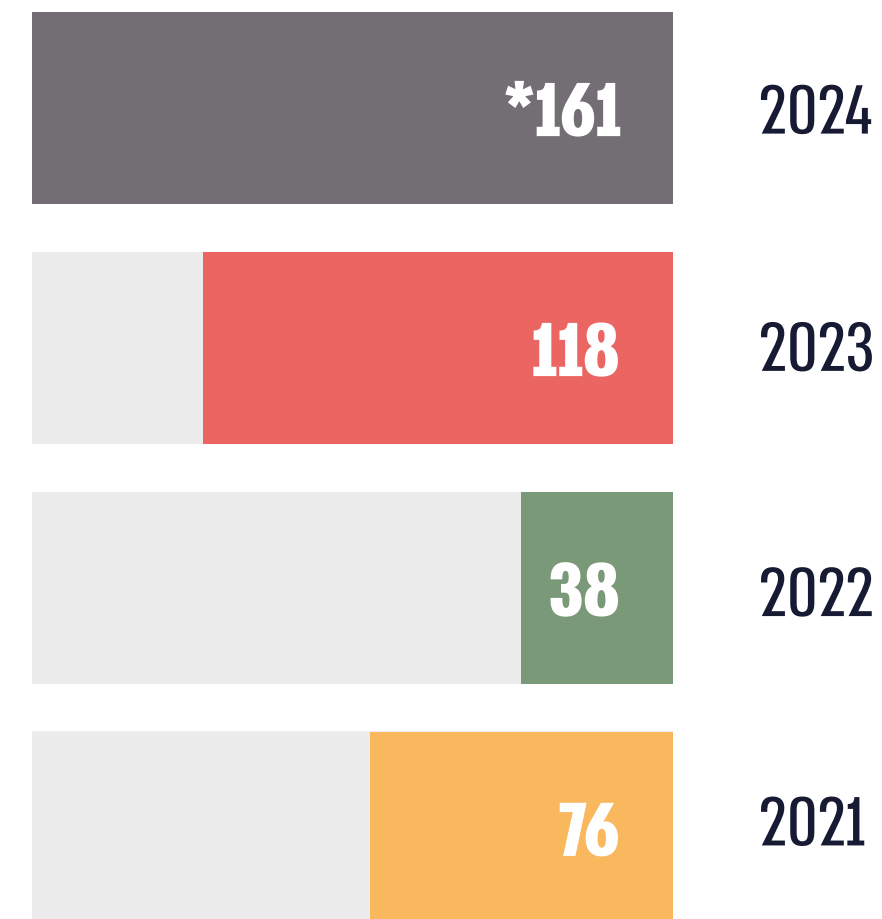
נכסים פיננסיים נטו**



**נתוני סולו

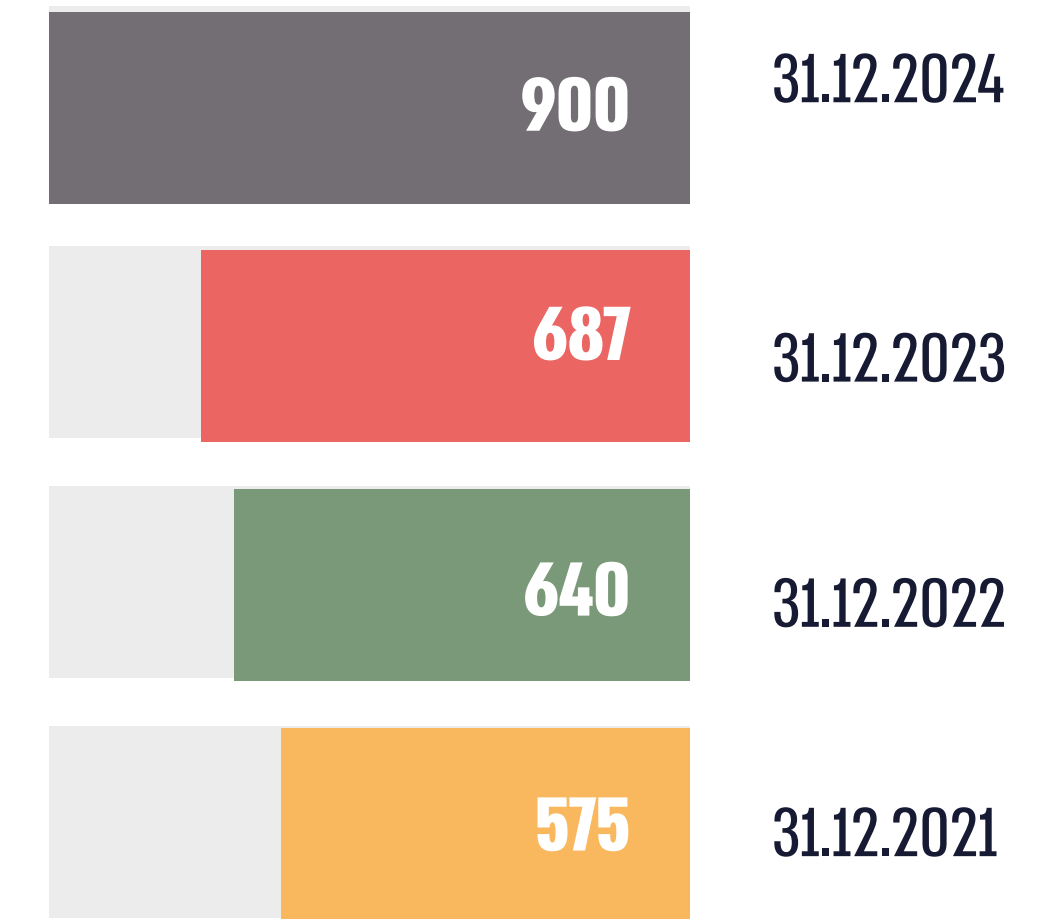
(מזמנים+השקעות לז"ק+השקעות לז"א+הלוואות שניתנו לצדדיים קשורים-אשראי לז"ק-התחייבויות לז"ק וז"א)

דיבידנד שחולק



*כולל דיבידנד בסך 80 מ' ש"ח שהוכרז לאחר תאריך המאזן

הון עצמי



יתרונות תחרותיים



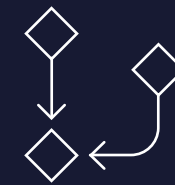
מערך שיווק והפצה מוביל שוק

קשר עמוק עם מערכות הפצה חיצוניות ושליטה באחת מהסוכנויות הגדולות בישראל



סינרגיה בין מאגרי הלקוחות

מאות אלפי לקוחות, ביניהם מאגר הכשירים ועובדי ההייטק הגדול בישראל, המאפשרים צמיחה ע"י הצעות ערך נוספות ללקוחות קיימים



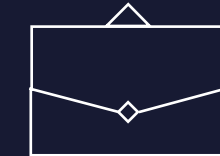
מגוון שירותים ומוצרים

מייצרים בסיס הכנסות יציב ותזרימי, בעל תנודתיות נמוכה



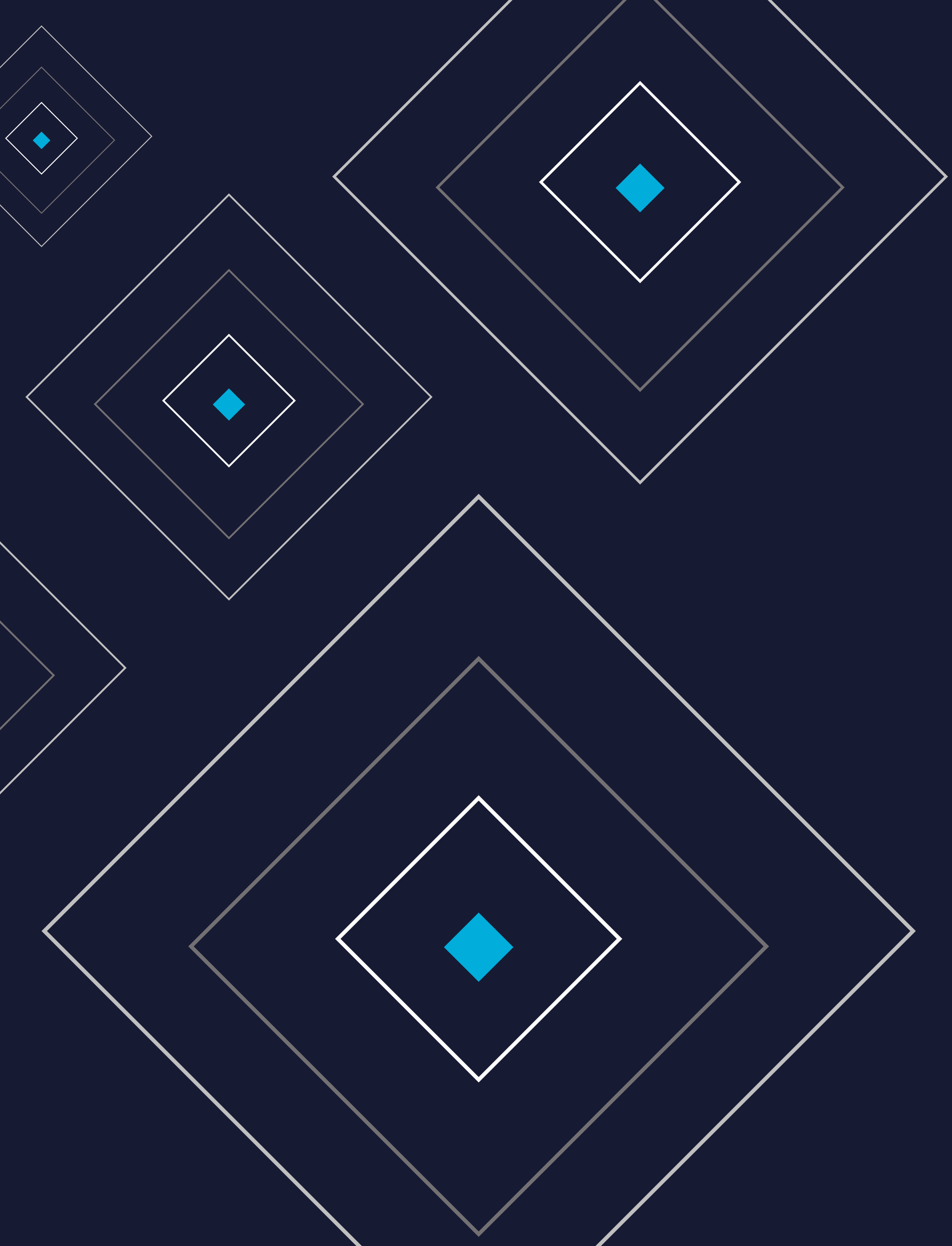
מבנה הון חזק

נזילות גבוהה וחוב נמוך המאפשרים השקעה בפעילויות חדשות, רכישות וצמיחה מואצת תוך המשך חלוקת דיבידנדים באופן קבוע



גמישות עסקית

קבלת החלטות מהירה המאפשרת יישום מדויק של הזדמנויות עסקיות



תודה